Sigortalı Yaşam BES ve Otomatik Katılım Dergisi

şemsiye

KASIM 2017 / SAYI: 102

- Dolar yükseldi diye fonlarınızı değiştirmekte acele etmeyin!
- Otomatik katılımda reform için düğmeye basıldı
- Kadınların hastalıklara karşı en büyük güvencesi sigorta

Teminat mektubu derdine sigorta çözümü

Chubb Türkiye Ülke Başkanı Emre Buğday:

Toplumun ihtiyacına uygun ürünleri piyasaya sunacağız

BES katılımcıları hisse fonlarda kazanıyor mu?

Nakliyat sigortası dış ticaretle uğraşanlar için can simidi

Sigortaya masraf olarak bakılmamalı

2148-2454

PARA DERGİSİ'NİN OKUYUCULARINA ARMAĞANIDIR

Çevrenizdeki herkes birer doktora dönüşüyorsa, siz gerçek bir doktora görünün.

AXA SİGORTA'dan çok uygun primlerle Sağlığım Tamam Sigortası yaptırın, SGK farkı ödemeyin.

- Çok uygun primler
- Geniş hastane ağı
- Hızlı ve kolay poliçe
- Ayakta ve yatarak tedaviler

AXA SİGORTA Acenteleri / 0850 250 99 99

axasigorta.com.tr

AXA SİGORTA

sigortacılık / yeniden tanımlanıyor

Doğa sigorta
güven doğasında var
İYİ GÜNÜNDE EKTİĞİN BİR FİDAN,
KÖTÜ GÜNÜNDE ALTINA SIĞINDIĞIN
AĞAÇ OLUR.

editör

CAN KANTAR
GENEL YAYIN YÖNETMENİ
can@sigortamedia.com

Sigorta bilincinde kadının rolü

YAPILAN bir araştırmaya göre, evde sigorta yaptırılması konusunda kadınların daha etkin olduğu ortaya çıkmıştı. Sigortanın bir ihtiyaç olduğu konusunda kadınlarımızın ikna olduğunu biliyoruz. Ailecek kazanılmış değerlerin korunması konusunda kadınların daha duyarlı olduğu bir başka gerçek. Çünkü ailede tasarruf yapılacaksa da, bir değer koruma altına alınacaksa da bunu gören, fark eden genelde kadınlarımız oluyor. Sigorta şirketleri, kadınların değerini biliyor. Onların aile içerisinde yüklendiği sorumlulukları biliyor. Kadınlara yönelik sigorta ürünleri de hazırlanıyor. Haberimizde okuyacaksınız. Kadınların toplum içerisindeki sorumlulukları arttıkça, onlara yönelik sigorta ürünleri de artmaya başladı. Sigorta sadece kadınlar için gerekli bir ihtiyaç değil. Ama görünen şu ki kadınlar sigortanın gerekliliği konusunda bilinçli.

Kefalet sigortası özellikle Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek tarafından takip edilen bir konu. Gelişen bir ekonomide gerekli olduğuna kanaat getirilmiş. Sigorta şirketleri kefalet sigortasıyla büyük projelerde ihtiyaç duyulan teminat mektubu yerine geçecek bir ürün sunmuş olacak. Ekonomide işleyişin hızlanmasını sağlayacağı tahmin ediliyor.

DASK'ınızı yenilemeyi unutmayın

DASK ile ilgili bir gelişme yaşandı geçtiğimiz günlerde. Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Zorunlu Deprem Sigortası yaptıranların oranının, deprem kuşağı üzerinde olmamıza rağmen yüzde 50'lerde kalmış olması nedeniyle yeni formüller peşinde. Otomatik DASK gündeme geldi. Fakat üzerinde çalışılıyor. DASK'ını yenilemeyenler birkaç kez uyarılacaklar, yine yaptırmazlarsa düzenli ödemelerine eklenmesi söz konusu. Bu da elektrik-su abonesi ise DASK sigorta priminin buradan tahsil edilmesi anlamına geliyor ki, bunun çok anlamsız olacağı düşüncesindeyim. Bunun en doğrusu sanırım, yıllık Emlak Vergisini ödemeye gideceklerin DASK'larını yaptırıp yaptırmadıklarının sorgulanmasıdır. Zevkle okuyacağınız bir Şemsiye Dergisi daha elinizde. Bu arada yıl sonu yaklaşıyor. Hazır konu açılmışken sigorta yenilenmeleri konusunda sigortalılarımızın dikkatli olmalarını ve zamanları kaçırmamalarını öneriyorum.

Vodafone Park, Sompo Japan güvencesinde

SOMPO Japan Sigorta, Beşiktaş'ın mabedi Vodafone Park için oluşabilecek hasarlara karşı toplam 140 milyon dolarlık geniş teminatlı bir sigorta poliçesi sağladı. Sompo Japan Sigorta, Vodafone Park'a yangın, hırsızlık, deprem, yer kayması, sel-su baskını, elektronik cihaz ve makine kırılması gibi olası tüm hasarlara karşı 140 milyon dolarlık sigorta bedelinde güvence sağladı. Sompo Japan Sigorta Genel Müdürü Recai Dalaş, "Vodafone Park ve taraftarların sigorta kapsamına alınması anlaşmamızı bu yıl bir adım daha ileri taşıyarak Şeref Turu'na katılan ziyaretçileri de kapsama dahil ettik" dedi.

Anadolu Sigorta 5 saniyede konutta hasar ödüyor

(Soldan sağa) İlhami Koç, Filiz Tiryakioğlu, Mehmet Abacı

ANADOLU Sigorta, konut poliçesi sahiplerine 5 saniyeden kısa sürede hasar ödemesi yaparak Türkiye'de bir ilki gerçekleştiriyor. Turbo Jet uygulaması ile Sigortam Cepte üzerinden hasar bildirimi yapan Anadolu Sigortalıların 1000 TL'ye kadar olan hasar ödemeleri bildirimden saniyeler sonra gerçekleştiriliyor. Anadolu Sigorta Genel Müdürü İlhami Koç, konu hakkında, şunları söyledi: "Anadolu Sigorta olarak son yıllarda tüm süreçlerimizde teknolojik yatırımları esas alarak başta müşterilerimiz olmak üzere bütün paydaşlarımıza en yüksek faydayı sağlamayı amaçladık. Turbo Jet de bunun son örneklerinden. Turbo Jet'in kapsamını, genişletmeyi planlıyoruz."

BES, geleceğe uzanan bir köprü

Ayhan Sincek

BİREYSEL Emeklilik Sistemi'nin (BES), 14. yılını doldurması dolayısıyla bir açıklama yapan Katılım Emeklilik Genel Müdürü Ayhan Sincek, BES'in 6 milyon 900 bin katılımcı ve 74 milyar TL fon toplamasının bir başarı hikayesi olduğunu belirtti. Bu başarıya rağmen, gidilmesi gereken çok yol olduğuna ve BES'in geleceğe uzanan bir köprü olduğunu vurgulayan Sincek, "Genç nüfusumuzu hala BES'e tam olarak kanalize edebilmiş değiliz. BES'in kapsam alanının 18 yaşın altına da, 56 yaşın üstüne de uzandığını anlatmalıyız. Sigortası olmayan, çalışmayan, hayata yeni atılan gençler, belki bir aile planı şeklinde sisteme dahil edilebilir" dedi.

şemsiye
İMTİYAZ SAHİBİ
Sigorta Medya Kemal Can Kantar
Genel Yayın Yönetmeni
K. Can KANTAR (Sorumlu)
Yazı İşleri Müdürü
Filiz KANTAR
Haber Koordinatörü
Seval ÖZKAP
Haber Müdürü: Alp SÜER

Editör
Nihal ORGAN
Hukuk müşaviri
Doç. Dr. Ramazan Arıtürk
Katkıda Bulunanlar
Yalçın ORGAN, Tolga BAŞARAN, Tevfik ERASLAN, Umut TAR, Mustafa NAZLIER, Cem KANTAR, Murat AKTAŞ

Dergimizde yayınlanan köşe yazılarının görüşleri yazarların kendilerine aittir. Bu yazılar için köşe yazarlarına ve katkıda bulunanlara telif ödemesi yapılmamaktadır.

Yönetim Yeri: Sigortamedia
Barbaros Mah. Mütevelliçeşme Cad. Pınar Apt. No:42/1 34662 Koşuyolu-Üsküdar/İSTANBUL
info@sigortamedia.com
Reklam Rezervasyon:
0216 326 83 20- 0532 155 86 47
Faks: 0216 326 83 21
Dağıtım: Turkuvaz Dağıtım Pazarlama A.Ş.
Tel: 0216 585 91 00

Yayımcı: Sigortamedya Yayıncılık A.Ş.
Basımcı: Turkuvaz Haberleşme ve Yayıncılık Anonim Şirketi
Yayının Türü: Ticari, Yaygın, Süreli/Aylık, Ulusal Dili: Türkçe

ŞEMSİYE DERGİSİ, PARA DERGİSİ TARAFINDAN SİGORTAMEDYA YAYINCILIK A.Ş.'YE YAPTIRILMIŞTIR.

Basıldığı Yer: Fatih Mah. Hasan Basri Caddesi NO:4 Samandıra-Kartal / İstanbul Tel: 0216 585 91 06

Devrilme • Düşme • vermeki • Grev • Lokavt • Sigara vb. madde zararları vereceği zararlar • Yanlış sigorta bedelinin araçlarda ilk yıl içinde indirimi koruma • İkame masrafları) • Mini Onarım Hasarlı Kaporta cm çapa kadar plastik (Deri, Halı, Kumaş, Plastik üzerindeki 1 cm çapa kadar plastik parça kopukları. Yılda 8 adet) 5- Ön Cam adet) 6- Leke Çıkarma. (Iç döşeme halı ve kumaş ile çıkarılması. Yılda 8 adet) 7- Plastik Tampon Tamiri. eksik parça gibi plastik hasarları. Limitsiz • Assistans vb. durumlarda, kurtarıcı ile çıkarılması 3- Oto kapı kilit aracın çekilmesi 6- Seyahat sırasında aracın anzalanması seyahata devam etmek istiyorsa Seyahat Masrafları çalınması nedeniyle konaklama, Araç 24 saat içinde lehdarın veya tayin ettiği kişinin seyahat masrafları (sınırsız) 11- azami 750 TL ya kadar emanet ve muhafaza masrafı 12- devam veya daimi ikametgaha geri dönüş için) 13- Yedek ikametgah ili dışında ve en fazla birbirini izleyen 60 güne yaralanması durumunda uygun olan en yakın tıbbi merkeze nakil ve tedavi sonrası Sigortalı ya yaptıracak tedavi nedeniyle aile üyelerinden birinin seyahati ve Lehdar ın 5 günden fazla masrafları sınırsız ve en hastanede kalması gerektiğinde nedeniyle yolculuğun durdurulması sonucu Daimi ikametgâha geri dönüş masrafları. Bu Sınırsız 5, Vefat eden Lehdar ın ve eşlik edenlerin nakli. dönüşü masrafı. Ödenecek azami miktar 2.500,- TL dir. iletilmesi. Lehtarın talebi üzerine Şirket, yukarıda belirtilen gerekli mesajların iletilmesini sağlayacaktır. B) Bilgi ve

Yanma • Çalınma • Üçüncü Terör • Deprem • Toprak • Çekme-Çekilme zararları • Kıymet Akaryakıt Dolumu • Araçta değişmemesi • aracın tam ziya ya uğraması araç hizmeti (15 gün, yılda 2 Hizmeti: 1- Boyasız Kaporta Düzeltme, (10 cm'ye kadar tampon şişirilen, 30 cm ve üzerindeki 1 cm çapa kadar Plastik, Plastik üzerindeki 1 cm çapa kadar Yılda 8 adet) 5- Ön Cam ile çıkarılması. Plastik Tampon Tamiri. Assistans Oto kapı kilit çıkarılması Seyahat Masrafları aracın anzalanması Araç 24 saat içinde emanet ve Profesyonel sürücü hizmeti. (Sürücünün araç kullanmasının kanuni parça temini ve ulaştırılması • A) Ferdi Teminatlar Şirket aşağıda yazılı menfaatleri kadar seyahat etmekte ise tüm Türkiye de temin edecektir. 1. Lehtarın veya eşlik eden tıbbi merkeze nakil ve tedavi sonrası tabur olduktan sonra Daimi İkametgâha nakli için gerekli ve Lehdar ın 5 günden fazla hastanede kalması gerektiğinde, bir aile üyesinin hastanenin bulunduğu yere seyahat masrafları sınırsız 4. Sigortalı nın Evinde Hırsızlık. Yangın veya patlama sonucu meydana gelen hasar nedeniyle yolculuğun Daimi İkametgâha geri dönüş masrafları. Bu menfaat Lehdar ın kendi aracını kullanamadığı durumlarda mümkündür.- Lehdar ın ve eşlik edenlerin nakli. Cenazenin Daimi İkametgâha nakli. Refakat eden Lehdar ın defin yerine Ödenecek azami miktar 2.500,- TL dir. Cenaze töreni ve defin masrafları kapsam dışındadır. 6. Acil mesajların üzerine Şirket, yukarıda belirtilen maddeler kapsamındaki konularla ilgili olarak acil veya iletilmesini sağlayacaktır. B) Bilgi ve Organizasyon Servisi: Bilgi ve organizasyon servislerin-

de bağlantı QUICK hizmetlerle ilgili masraflar Kaza ve hava durumu 5.Döviz kurları bilgileri, 8.Kültürel aktiviteler ve çocuklar için bakım Tıbbi Danışmanlık tarafından telefon aracılığı Acil Sağlık Hizmetleri tarafından, ani gelişen -Acil Kara Ambulansı Hizmetleri Yönetmeliği şartlarını taşıyan, Hekim/Paoluşan bir ekipten müteşekkil araç, - Acil Hekim uzun zaman gerektirecek noktalarda, hak sahibine yapılması. - İlaç ve Sarf Malzemesi: Hak sahibine kullanılacak ilaç ve rutin malzemeleri temin etmek. - Cumhuriyeti sınırları içinde verilecektir. - Hizmet Süresi: hareketleri ve terör kılozu Kara araçları kasko sigortası genel gereğince "grev, lokavt, kargaşalık ile halk hareketleri ve yetkili organlar tarafından yapılan müdahaleler sonucu gereğince "3713 sayılı terörle mücadele kanunu nda sabotaj ile bunları önlemek ve etkilerini azaltmak amacıyla sonucunda meydana gelen zararlar" Türkiye Cumhuriyeti teminat kapsamında yapılacak hasar ödemelerin- dolu ve yanardağ lkozu; Kara araçları kasko sigortası firtına dolu ve yanardağ püskürmesi nedeniyle kapsamına meydana gelen zararlar" Türkiye Cumhuriyeti maddesinde belirtilen sel dahil ve su baskını ile meydana kapsamına edilmiştir. Araçta sigara ve dışındaki zararlar" teminat kapsamına dahil edilmiştir. kasko sigortası genel şartlarının a.4-4 maddesinde

kişilerin kötü niyetli Kayması • Fırtına • Dolu • Asılı anahtar ile aracın çalınması bulunan özel eşya • Aksesuar ve Kazanma Tenzili (araca takılan yeni halinde aynı model marka aracın 0 defa) • Hukuksal Koruma • İhtiyari mali Göçük Düzeltme (5 cm çapa kadar boya boya hasarlı kaporta göçük ve ezikleri, Yılda kadar kaporta panel çizikleri ve sıyrıkları, Yılda sigara yanığı, 5 cm çapa kadar yırtık, Tamiri. (Mantarogzü, yıldız, kombine tip gibi) 5 üzerindeki 5 cm çapa kadar 62 farklı tekenin (Ön ve arka tampondaki teknik Hizmeti: 1- Aracın arıza ve kaza durumunda en arıza vb. durumlarda ücretsiz işçilik 4- Lastik veya kaza nedeniyle konaklama (lehtar (sınırsız) 8- Daimi ikametgaha geri dönüş bulunmaz ise 6. Madde uygulanır. 10- Onarılan Aracın emanet ve muhafazası . (Tamir

Yardım tarafından Sigortalı tarafından bilgileri. 3.Sağlık kuruluşları 6.Restoranlar ve eğlence hakkında bilgi, 9.Hayvan Hizmetleri, 12.Tercume Hizmetleri Hizmet ile şikâyeti ile ilgili aydınlatıcı Yönetmeliği kapsamında hastalık, kaza, yaralanma ve -Acil Kara Ambulansı Hizmeti: Sağlık Bakanlığının Hizmetleri Yönetmeliği şartlarını taşıyan, Hekim/Paolmaları için gerekli müdahaleler sonucu etkilerini azaltmak amacıyla yetkili organlar tarafından sınırları içinde teminat de muafiyet uygulanmayacaktır. Kara araçları kasko sigortası genel şartlarının a.4 - 4.4 maddesinde belirtilen "deprem, toprak kayması, meydana gelen zararlar" Türkiye Cumhuriyeti sınırları içinde teminat kılozu: Kara araçları kasko sigortası genel şartlarının a.4 - 4.5 gelen zararlar" Türkiye Cumhuriyeti sınırları içinde teminat benzeri maddelerin temasıyle meydana gelen yangın Çekme ve çekilme zararları kılozu Kara araçları belirtilen " yetkili olmayan kişilere çektirilen araca

Çarpışma • Çarpma • hareketleri (araca zarar Yanardağ püskürmesi • Sel • Su Baskını • • Anahtar kaybı • Kemirgen ve diğer hayvanların ses-görüntü sistemleri (orijinal olmayan) • Hasar halinde parçalarda muafiyet uygulanmaz) • Yeni Değer Klozu (o km km. bayii fiyatı ödenir) • Değer kaybı ek teminatı • Hasarsızlık sorumluluk • Ferdi Kaza (ölüm, sürekli sakatlık, tedavi hasarsız kaporta göçükleri, Yılda 8 adet) 2- Boya 4 adet) 3- Boya Tamiri. Mini Yama, (20 4 adet) 4- İç Döşeme çizikler, 3 cm çapa kadar cm çapa kadar cam kırıkları. Yılda 8 döşeme ve halı zeminlerinden yüksek başarı olarak onarılabilir her türlü göçük, yırtık, kopuk ve yakın servise çekilmesi 2- Aracın düştüğü-devrildiği değiştirilmesi hizmeti 5- Benzin bitmesi durumunda başına 150 TL/ Gün- 4 Gün) 7- Lehtar (tek kişi ise) masrafı (sınırsız) 9- Seyahat sırasında aracın ya da bulunan aracın geri getirilmesi için edilmiş veya bulunmuş aracın durumlarda seyahate ancak Lehtar Daimi Lehdarlar ın hastalığı veya güderler karşılarını, 2. ödenecektir. 1, Turistik Bilgiler, 2.Yol, ile ilgili bilgiler, 4.Ulaşım araçları ile ilgili bilgiler, merkezleri hakkında bilgi, 7.Konaklama ile ilgili bilgiler, bakımı ile ilgili bilgiler, 10.Özel günleriçin organizasyon, 11.Yaşı sağlanacak alınacak Kapsamı: -Tıbbi Danışmanlık: Hak Sahibine (hastaya) Medline hekimleri ve yönlendirici bilgi aktarmak. - Acil Sağlık Hizmetleri: Sağlık Bakanlığının Acil Sağlık hizmeti konusunda eğitim görmüş sağlık ekipleri benzeri durumlarda tıbbi araç ve gereç desteği sunulması. Ambulanslar ve Acil Sağlık araçları ile Ambulans ramedik, anestezi teknisyeni ve sürücüden Hizmeti: Kara Ambulansı bulunmayan ve Ulaşılması (hastaya) ilk etapta hekim göndererek, müdahale Hizmet Bölgesi: Bu halinde bedelsiz olarak 365 Gün 24 Saat Acil Sağlık hizmetler Türkiye şartlarının; a-4.2 Hizmeti. Grev lokavt halk bunları önlemek ve maddesinin hukmü meydana gelen zararlar" ve etkilerini azaltmak üzere belirtilen terör eylemleri ve a-4.3 maddesi hukmü yetkili organlar tarafından bu eylemlerden doğan sınırları içinde teminat yapılan müdahaleler kapsamına dahil edilmiştir. Bu Deprem toprak kayması, fırtına,

Sunduğumuz kasko içeriğini oluşturan teminatlar biraz abartılı görünebilir. Ama hiçbir eksik kalmasın istedik.

HER SERVİS QUICK SERVİS

Anlaşmalı ya da anlaşmasız, Türkiye'nin her yerindeki her servisi kullanabilirsiniz.*

QUICK

www.quicksigorta.com

*Anlaşmasız servisleri tercih etmeniz halinde kasko tazminatınız onayınızla dilerseniz size dilerseniz ilgili servise ödenir.
**Tasarımda kullanılan metin sigorta teminatlarının tamamını ifade etmemektedir. Teminatlar, sözleşmeye göre değişebilir.

Allianz'dan sosyal girişimcilere destek

Burçun İmir

Allianz Grubu, kurumsal sorumluluk stratejisinin odağını oluşturan 'Gelecek Nesilleri Cesaretlendirmek' programı kapsamında, çocuklar ve gençler için sosyal faydaya odaklanan girişimleri destekleyen Londra merkezli Impact Hub'la küresel işbirliğine gitti. Toplumsal dönüşüme öncülük etme hedefiyle, Allianz'ın faaliyette bulunduğu 4 ülkede uygulanacak programın ana merkezlerinden biri de Türkiye olacak. Konuyla ilgili açıklama yapan Allianz Türkiye Kurumsal İletişim ve Sürdürülebilirlik Ofisi Direktörü Burçun İmir, "Allianz Türkiye olarak biz de, 2016'da sektörümüzün ilk sürdürülebilirlik stratejisini ve modelini hayata geçirirken; önleyici çözümler ile girişimcilik ve inovasyon odaklandık.İyi bir çevre, iyi bireyler, iyi kurumlar ve iyi bir toplum için tüm şirket faaliyetlerimizi bu stratejiye hizaladık" dedi.

Groupama GoOptic ile hayat çok pratik

Groupama Sigorta, hem çalışanlarını verimli kılan hem de müşterilerine büyük kolaylık sağlayan optik karakter tanıma teknolojisine dayanan yeni uygulaması GoOptic'i hayata geçirdi. Müşteriler; araçlarında hasar oluşması durumunda poliçe, kimlik kartı, ehliyet, ruhsat, hasar tespit raporu gibi belgelerini uzaktan; çok daha hızlı, kolay ve pratik bir şekilde ibraz edebiliyor. IBM'in DataCap optik karakter tanıma özelliklerini kullanarak Groupama Sigorta tarafından geliştirilen bir optik karakter tanıma aracı olan GoOptic, taranmış kağıt belgeler, PDF dosyaları veya bir dijital kamerayla çekilen görüntüler gibi farklı belge türlerini düzenlenebilir ve aranabilir verilere dönüştürmeyi sağlıyor. Groupama Sigorta CIO ve E-PMO Genel Müdür Yardımcısı Serkan Avcı, GoOptic ile ilgili yaptığı açıklamada, "Groupama olarak dijital dönüşümü yaşandığı bu çağda, teknolojinin gücüyle iş akış süreçlerimizi iyileştirmek ve müşterilerimize verdiğimiz hizmeti en üst seviyeye çıkarmak üzere büyük gayret gösteriyoruz" dedi.

Serkan Avcı

Anadolu Sigorta bireyleri siber risklerden koruyor

İlhami Koç

Anadolu Sigorta, yeni ürünü 'Bireysel Siber Güvenlik Sigortası' ile tüketicileri veri sızıntıları ve ihlallerinin potansiyel hasarlarına karşı koruyor. Anadolu Sigorta Genel Müdürü İlhami Koç, "Siber saldırılar sonucunda gerçekleşen kayıpların boyutları her geçen gün artıyor. İnternete ulaşımın artması ve kolaylaşmasıyla, önümüzdeki dönemde bu saldırıların şiddeti ve sıklığının da artması bekleniyor" dedi. Bu kapsamda Hukuksal Danışmanlık Hizmeti, Kimlik Hırsızlığı, Online Saygınlığa Zarar Verilmesi (E-Reputasyon), E-Alışveriş, Ödeme Araçlarının Hileli Kullanımı, internette geçmişe yönelik güvenlik taraması ve raporlama hizmeti içeren Anadolu Siber Güvenlik Hizmetlerini sunuluyor.

Türk P&I sosyal medyada

Günümüzün en önemli iletişim mecralarından birisi olan sosyal medyayı etkili bir biçimde kullanmayı hedefleyen Türk P&I Sigorta; artık sosyal medyada. Şirket, Twitter, LinkedIn, instagram, Facebook, Youtube sosyal medya hesaplarından denizcilik sektörüne ve tekne sahiplerine yönelik haberleri, gelişmeleri paylaşırken aynı zamanda iş güvenliğinin çok önemli olduğu deniz araçlarında 'dikkat edilmesi gereken konular' ile ilgili de bilgilendirici paylaşımlar yapmayı hedefliyor.

Araç kiralamada büyük şehirler Rigorent'i tercih etti

Cemal Fenercioğlu

Tur Assist'in araç kiralama sektöründeki markası Rigorent, yaz sezonu boyunca tam kapasiteye ulaşarak sektördeki iddiasını kanıtladı. Yol yardımından çekiciye, konut onarımından hava ambulansına kadar farklı alanlarda toplam 8 bine yakın hizmet birimi ile müşterilerinin yanında yer aldı. Bu dönemde dört büyük şehir üzerinden kiralanan araçların oranı yüzde 71 olurken, İstanbul ilinde yapılan kiralamaların yüzde 14'ü, farklı şehir ve ülkelerden İstanbul'u ziyaret edenlerin uğrak noktası olan Atatürk Havalimanı'ndan gerçekleştirildi. Tur Assist Genel Müdürü Cemal Fenercioğlu, "Rigorent yaz döneminde araç kiralamak isteyenlerin ilk tercihlerinden biri oldu. Bunda diğer markalara oranla fiyat, araç çeşitliliği, yaygınlık ve ulaşılabilirlik alanında verdiğimiz kaliteli hizmet bir numaralı etkendi" dedi.

Türk Nippon'la Gülümseten Dükkan

Dr. E. Baturalp Pamukçu

Türk Nippon Sigorta, sosyal sorumluluk alanındaki çalışmalarını hızlandırdı. Şirketin son zamanlarda hayata geçirdiği projeler arasında çalışanların doğum günlerinde onlar adına Korunmaya Muhtaç Çocuklar Vakfı'na (Koruncuk Vakfı) yapılan bağış, Mor Çatı Kadın Sığınağı Vakfı'na destek, Gülümseten Dükkan ve 'Sakarya Köy Okullarının Kitapları Yenileniyor' projesi bunlar arasında yer alıyor. Türk Nippon Sigorta Genel Müdürü Dr. E. Baturalp Pamukçu, kurum olarak topluma ve geleceğe katkıda bulunarak varlıklarını sürdürmeyi amaçlayan bir şirket olduklarını söyledi. Sosyal sorumluluk projelerinin, söz konusu katkıda bulunma fırsatı sunduğunu vurgulayan Pamukçu, "Türk Nippon Sigorta olarak, kurumsal sorumluluk bilincimizi geliştirmek ve bu tarz faaliyetlerde yer almak bizler için her daim en önemli gündem maddelerinin başında geliyor" dedi.

Aksigortalılara limit yok!

Sınırsız İMM* seçeneği ile karşı tarafa verdiğiniz maddi zarar ne kadar yüksek olursa olsun, tamamını Aksigorta karşılıyor!

* Trafikte araç sahiplerinin üçüncü şahıslara verebileceği maddi veya bedeni zararların Zorunlu Trafik Sigortası limitlerini aşan kısmını karşılayan sigorta teminatı.

AKSigorta

İyi düşün, iyi yaşa!

İnsanlar sigorta ile kendilerini güvenceye almak zorunda

Osmaniye'de sahibi olduğu şirketini sigortalattığı için oldukça memnun olduğunu ifade eden Mustafa Yılmazer, "Sigortaya masraf olarak bakmam. Bence insanlar sigorta ile kendilerini ve değerlerini güvence altına almak zorundalar"diyor.

İÇİNDE bulunduğumuz çağda herhangi bir konudan memnuniyet duymak oldukça zor. Birçoğumuz için satın aldığımız ürün ya da hizmetlerden memnun olmamız her zaman mümkün değil. Ancak, bunların aksine aldığı ürün sonrasında oldukça memnun olan insanlar da mevcut. Osmaniye'de Yılmazer Kardeşler Yerfıstığı şirketinin sahibi Mustafa Yılmazer tam olarak buna örnek bir iş adamı. Yaptırdığı sigortalar sonucu oldukça memnun olan Yılmazer, sigorta konusunda oldukça bilinçli bir insan. işletmesi hakkında da bilgiler veren Yılmazer, 1997 yılında Osmaniye'ye geldiklerini ve yaklaşık 38-39 senedir ticaretle uğraştığını söylüyor.

Mustafa Yılmazer

Sigorta yaptırmanın, hayatının önemli bir noktası olduğunu belirten Yılmazer, geçmişte elektronik makinelerini, depolarındaki ürünleri sigortalattığını ve ürün sevkiyatı için de nakliyat sigortası yaptırdığını ifade ediyor. Ayrıca yaptırdığı birçok sigorta hakkında konuşurken bunlara birer masraf olarak bakmadığını özellikle vurguluyor.

"Hem vergimi veriyorum, hem güvencemi sağlıyorum"

Sigortanın özellikle bu çağda yaşayan insanların hayatlarında kesinle yaptırmaları gereken önemli bir güvence olduğunu belirten Yılmazer, şu ifadeleri kullanıyor: "Bence insanlar güvencelerini almak zorundalar. Bakın piyasada fıstık ile ilgili bizim gibi yüzde 100 resmi çalışan bir firma yoktur Yüzde 100 resmiyiz; öyle olunca hem devlete vergimizi de veriyoruz hem de burayı güvence altına alıyoruz."

Şuana kadar başlarına büyük bir kaza gelmediğini söyleyen Yılmazer, "Sadece bir ara aracımız kaza yapmıştı onunla ilgili bir sıkıntımız oldu. Bir de küçük bir yangın badiresi atlattık" diyor. Poliçelerini yenileme aşamasında zorlanmadıklarını da ifade eden Yılmazer, kendi acenteleri olan Onur Sigorta tarafından poliçe bilgilerini ve fiyatları söylendiği andan itibaren çok kısa bir süre içerisinde bu poliçeleri onaylandığını kaydediyor.

Sigorta hayatımızda kesinlikle olmalı

Son olarak sigortalarını yaptırmayanlara yönelik de bir mesaj veren Yılmazer, "Sigortanın, bireylerin hayatında kesinlikle olması lazım" diyor. Sigortalılaşma konusunu, kendi firması üzerinden örneklendiren Yılmazer, şu görüşleri dile getiriyor: "Mesela, biz kurumsal olmaya çalışıyoruz. Yani biz gıda ile uğraşanlar, ne kadar kurumsallaşabilirsek o kadar iyi olacağını düşünüyorum. Bunun için de sigortanın da vazgeçilmez bir unsur olduğunu biliyorum. Ürün verdiğimiz firmalarda da belli limitler var, sigorta şirketlerine de diyorsun ki; 'Ben şu firmaya mal veriyorum. Bana bir limit aç.' Orada da kendimizi garantiye almak zorundayız. Zaten firma olarak bu şekilde çalışmalarımız sürekli devam ediyor."

ONLINE TEKLİF ALMA UYGULAMASI İLE OTOMATİK KATILIM'IN EN KOLAY HALİ AVIVASA'DA

Fon büyüklüğünde sektör lideri AvivaSA*, **Online Teklif Alma uygulamasıyla** hayatı kolaylaştırıyor.
Ocak 2018'de sisteme dahil olması gereken, çalışan sayısı 50-99 olan şirketler,
Otomatik Katılım'la ilgili sorularına hızlı cevap alarak zamandan kazanıyor,
görüşme yapmadan kolayca teklif ve katılım süreçlerini tamamlıyor.
Otomatik Katılım geleceği, AvivaSA bugünü kolaylaştırır.

AVIVASA
YARIN ŞİMDİDEN GÜZEL

444 11 11
AVIVASA.COM.TR

* Ekim 2017 tarihli Emeklilik Gözetim Merkezi A.Ş.'nin verilerine göre AvivaSA, katılımcıların fon tutarı büyüklüğünde sektör lideridir. Emeklilik Gözetim Merkezi A.Ş. verilerine egm.org.tr adresinden ulaşılabilir. Bireysel Emeklilik ve Otomatik Katılım detaylı bilgilerine avivasa.com.tr'den ulaşabilirsiniz. ** 01 Ocak 2018 itibariyle AvivaSA ile Otomatik Katılım Sistemi'ne dahil olan ve iki (2) aylık cayma süresi içinde sistemden çıkış yapmayan çalışanlara, bir (1) yıl süre ile ücretsiz check-up hizmetinden yararlanma hakkı verilecektir. Ücretsiz check-up hizmeti, çalışan sayısı 50-99 arasında olan işverenlerin çalışanları için Anlaşmalı Kuruluşlarda geçerlidir. Anlaşmalı Kuruluşlara ilişkin detaylı bilgi çalışanlar ile randevu başvurularında paylaşılacaktır. Ücretsiz check-up hizmetinden yararlanma hakkı kazanan çalışanlar, bir (1) yıl süre ile bir defaya mahsus olmak üzere bu hizmetten yararlanabileceklerdir. Anlaşmalı Kuruluş'tan randevu almaksızın ücretsiz check-up hizmetinden yararlanılamaz. Ücretsiz check-up hizmetine ilişkin detaylı bilgi ve randevu almak için 0(212) 978 14 65 numaralı AvivaSA Avantajlı Sağlık Hizmetleri Hattı'nın aranması gerekmektedir. AvivaSA'nın ek faydayı değiştirme ve iptal etme hakkı saklıdır.

Axa Sigortalılar yurtdışında da sağlıklı

Hayatımızın her alanında olduğu gibi, yurtdışı seyahatlerimizde de beklenmedik durumlarla karşı karşıya kalabiliriz. Yabancı bir ülkede bulunduğumuz süreç boyunca kendimizi güvende hissetmek isteriz. Axa Sigorta, yurt dışı seyahatlerinde ihtiyaç duyulan güvenceyi 'Yurt Dışı Seyahat Sağlık Sigortası' ile sağlıyor. Poliçe, tıbbi ve danışma hizmetinden sağlıksal açıdan bir problem anında nakil ve seyahat hizmetlerine kadar sigortalılarını güvence altına alıyor.

Ekmek tekneleri Güneş Sigorta'ya emanet

Büyük emekler verilerek belirli seviyelere getirilen işyerlerinin güvenli olması son derece önemli. Yaşamımızdaki birçok konuda bizlere maddi olanak sağlayan bu ekmek teknelerinin karşılaşabileceği riskler göz ardı edilmemesi gereken ciddi bir konu durumunda. Güneş Sigorta, 'İşyeri Ekstra' ürünü ile işyerlerinizi kapsamlı çözüm formülleri ile tam güvence altına alıyor. Poliçe kapsamında işyerleri yangın, deprem, yer kayması, elektrik hasarları ve cam kırılması gibi birçok istenmeyen durum karşısında güvende oluyor.

Yuvanızın güvenliği 'Quick Konut Sigortası'ndan

İçerisinde yaşadığımız konutların güvende olması tartışmasız herkes için oldukça önemli bir konu durumunda. Bu anlamda Quick Sigorta, mal sahibi veya kiracı ayırt etmeksizin 'Quick Konut Sigortası' ile konutunuzla ilgili riskleri teminat altına almanızı sağlıyor. Poliçe kapsamında yangın, hırsızlık, deprem, terör, halk hareketleri, sel ve su baskını, dâhili su, fırtına, dolu, kar ağırlığı, duman, yer kayması, taşıt çarpması gibi riskler güvence altına alınıyor.

Elektronik cihazlarınıza Neova kalkanı!

Elektronik Cihazlar hiç olmadığı kadar hayatımızın içerisinde. Gerek ultra HD televizyonlar, gerek tabletler veya son derece özellikli akıllı telefonlar günlük hayatta son derece sık kullandığımız araçlar haline geldi. Neova Sigorta, 'Elektronik Cihaz Sigortası' ürünü ile istenmedik problemlere karşı elektronik cihazlarınızı koruma altına alıyor. Poliçe kapsamında, elektrik enerjisinden kaynaklanan hasarlar, yangın ve hırsızlık gibi birçok durumda cihazınızı teminat altına alıyor.

Ziraat Sigorta ile mutlu aileler

Aile sağlığı ve güvencesi birçoğumuzun olmazsa olmazları arasında yer alıyor. Ziraat Sigorta, ailenizin sağlığına önem vererek yılda sadece 149 TL'ye ödeyerek sahip olacağınız ve 10 yıl boyunca sevdiklerinizin güvencesini sağlayacak olan 'Ailem Ziraat Güvencesinde' sigortasını hizmete sunuyor. Poliçe ayrıca, yasal varislerine veya belirleyeceği kişilere tek seferde 25 bin TL tazminat ödemesi ve eğitim görmesi kaydıyla sigortalının çocukları için de 10 yıl boyunca her eğitim yılı başlangıcında yılda bir kez bin 300 TL eğitim desteği gibi teminatlar sunuyor.

Ev eşyalarınız Sompo Japan ile daha sağlam

Evlerimizin içerisinde bulunan kişisel eşyalarımız bizler için son derece önemli varlıklar. Uzun uğraşlar ve emekler sonunda alınan o eşyalarımızın güvende olması da bir o kadar ciddi bir konu. Sompo Japan Sigorta, ister ev sahibi olun ister kiracı fark etmeksizin 'Konut Eşya Planı' ile evinizde bulunan eşyalarınızı maddi zarar ve risklere karşı size en uygun plan alternatifini seçerek güvence altına alıyor. Eşyaların toplam sigorta bedeline bakılmaksızın, seçilen plan dahilinde maddi zararlar teminat altına alınıyor.

Sompo Japan'dan

TAMAMLAYICI SAĞLIK SİGORTASI

İşte şimdi + tamam!

Sompo Japan Tamamlayıcı Sağlık Sigortası ile
anlaşmalı özel hastanelerde fark ödemeyin, sıra beklemeyin.

SOMPO JAPAN SİGORTA

7/24
0 850 250 81 81

sompojapan.com.tr

Otomatik katılımda reform cayma oranını düşürecek

Otomatik katılımda reform için düğmeye basıldı. Cayma süresinin de uzatılmasını içeren reform paketinin çıkış oranını düşürmesi bekleniyor. Ancak, sektör temsilcilerine göre, söz konusu oranda ciddi düşüş sağlanması ve bireylerin sistemde kalmasını teşvik etmek için işveren katılımı şart.

ALP SÜER

TÜRKİYE'DE yıl başında başlayan ve 45 yaş altındaki bireylerin çalıştıkları şirketler tarafından otomatik olarak Bireysel Emeklilik Sistemi'ne (BES) katılmasına olanak tanıyan 'otomatik katılım'da ekim sonu itibarıyla 3.3 milyonu aşkın katılımcı sayısına ulaşıldı. Söz konusu katılımcılar, sistemde kalmaya ve katkı payı ödemeye devam eden çalışanları temsil ediyor. Gönüllü BES'te, 14 yılda ulaşılan toplam katılımcı sayısının yaklaşık yarısı kadar bir katılımcıya 10 aylık sürede ulaşılması 'bardağın dolu' tarafı. Ancak, bardağın bir de boş tarafı var: Yüzde 50'nin üzerinde olan cayma (çıkış) oranının, beklentilerin üzerinde gerçekleşmesi. İşte, çıkış oranını 2018'de aşağıya çekmek için gerek bireysel emeklilik şirketleri gerekse Hazine Müsteşarlığı harekete geçti. Sektörün de görüşünü alan Hazine'nin önümüzdeki günlerde otomatik katılımda yeni bir düzenlemeye gitmesi bekleniyor. Nitekim, konuyla ilgili olarak geçen günlerde bir açıklama yapan Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek de sisteme daha çok katılımcı çekmek ve uygulamayı daha iyi hale getirmek için sistemi yeniden kurguladıklarını ve sistemi iyileştirecek alternatifler üzerinde çalıştıklarını, bu çalışmaların da son aşamaya geldiğini bildirdi.

İşveren katılımı şimdilik zor

Otomatik katılımda yurtdışındaki başarılı ülke örneklerinden hareket eden emeklilik şirketlerinin en önemli isteği 'işveren katılımının zorunlu olması.' Ancak, edinilen izlenimlere göre, işveren katılımın kısa vadede olması çok da mümkün değil. Bunun dışında, cayma oranını aşağıya çekmek için sıralanan başlıca öneriler arasında, iki aylık cayma süresinin 6 aya kadar uzatılması, cayma hakkını kullanıp sistemden çıkanların, diledikleri takdirde 2019'u beklemeden kısa sürede sisteme dönebilmesi ve sistemin bireylere daha iyi anlatılması yer alıyor. Şirketlerin otomatik katılım dışında gönüllü BES'te en önemli beklentileri ise '18 yaş altındaki bireylerin de sisteme dahil olması.'

14 milyon katılımcı

2018 yılı başında, özel sektörde 50-99 çalışana sahip işletme çalışanları yanında tüm belediyeler ve KİT çalışanları da sisteme dahil olmaya başlayacak. Otomatik katılımda bu yılın yaklaşık 3.5 milyon çalışanla kapanması, 2018 sonunda sistemde çalışan sayısının yeni katılımcılarla birlikte 5.5 milyona yükselmesi bekleniyor. 2019 yılı sonunda da Türkiye'de 45 yaş altındaki tüm şirketlerdeki çalışanların da dahil olmasıyla yaklaşık 14 milyon kişinin sisteme girmesi öngörülüyor.

Anadolu Hayat Emeklilik Genel Müdürü Uğur Erkan:

Otomatik katılım çalışanlara iyi anlatılmalı

Otomatik katılımı çalışanlar için daha cazip hale getirmek için sektör olarak önerilerini Hazine Müsteşarlığı ile paylaştıklarını belirten Türkiye Sigorta Birliği Hayat ve Emeklilik Komitesi Başkanı ve Anadolu Hayat Emeklilik Genel Müdürü Uğur Erkan, "Hazine Müsteşarlığı'nın bu konuda değerlendirmeleri sürüyor. Başlıca öneriler arasında, işveren katılımının zorunlu olması, sisteme yönelik olumsuz algı yaratan cayma kelimesi yerine 'erken çıkış' gibi farklı bir kavramın kullanılması, cayma hakkını kullanıp sistemden çıkanların, kısa sürede sisteme tekrar dönebilmesi, çalışanların para ihtiyacı olduğunda, sistemdeki birikimlerini kısmen çekebilmesi, iletişim seferberliğine giderek, sistemin çalışanlara daha iyi anlatılması yer alıyor. Tüm bunların hayata geçmesinin, sistemi olumlu yönde etkilemesi ve cayma oranını aşağıya çekmesi bekleniyor" diyor.

0850 724 55 00 / anadoluhayat.com.tr

#BiBakmışsın

Yıllar Hızla Geçmiş

Çocuğum için Yatırım Sigortası

ile çocuğunuzun geleceğine bugünden yatırım yapın.

*Beyan edilen yıllık gelirin %15'ini ve brüt asgari ücretin yıllık tutarını geçmemek koşuluyla.

Ödediğiniz primlerin tamamını gelir vergisi matrahınızdan indirebilirsiniz*

Herkese İyi Gelecek

ANADOLU HAYAT EMEKLİLİK

Türkiye İş Bankası kuruluşudur. | TÜRKİYE İŞ BANKASI

"Dolar yükseldi diye, fonlarınızı değiştirmekte acele etmeyin!"

Dolardaki yükseliş karşısında Bireysel Emeklilik Sistemi (BES) katılımcılarının fevri hareket etmemeleri gerektiğini vurgulayan AvivaSA CEO'su Fırat Kuruca, "Uzun vadeli düşünmek gerekli. Uzun vadede hisse senedi piyasası ve diğer yatırım araçları iyi getiri sağlayacaktır" diyor.

ALP SÜER

TÜRKİYE'DE hayat sigortacılığı ve Bireysel Emeklilik Sistemi'nin (BES) önde gelen şirketlerinden AvivaSA Emeklilik ve Hayat, 10 yaşında. 2007 yılında, ülkemizin köklü gruplarından Sabancı Grubu ile 300 yılı aşkın geçmişe sahip İngiliz Aviva'nın eşit ortaklığıyla kurulan AvivaSA, 10'uncu yıl sonunda 14.4 milyar TL fon büyüklüğü ile BES'te sektör liderliğini sürdürüyor. Şirketin, 10'uncu yılı kutlamaları kapsamında 31 Ekim'de bir basın toplantısı düzenledi. Sabancı Holding Sigorta Grup Başkanı Haluk Dinçer ve AvivaSA CEO'su Fırat Kuruca'nın katıldığı toplantıda, 10 yılın değerlendirmesi yapıldı; şirketin gelecek projeksiyonları kamuoyuyla paylaşıldı. Toplantının ardından Kuruca ve Dinçer'le kısa bir sohbet imkanı buldum. Kuruca'ya, 3.80 TL'yi geçen dolar kurundaki yükselişi hatırlatarak, "Kurdaki yükseliş, BES'i nasıl etkiliyor?" "AvivaSA ve BES katılımcılarına ne gibi tavsiyeleriniz var?" sorularını yönelttim. Kuruca, öncelikle katılımcıların dolardaki yükseliş karşısında emeklilik fonlarını değiştirmek konusunda acele etmemeleri gerektiğini söylüyor.

AvivaSA CEO'su Fırat Kuruca

'Kur tahmini yazı-tura atmak gibi'

Eski ABD Merkez Bankası Başkanı Alan Greenspan'in, "Bana kur sormayın; bu yazı-tura atmak gibidir" sözünü hatırlatan Kuruca, "Katılımcıların fonlarını değiştirmeleri konusu 'risk algısı' ile ilgili. Ancak, bu tür gelişmelerde katılımcıların çok fevri hareket etmemeleri; uzun vadeli pozisyon almaları gerekli" diyor. Kuruca, dolardaki artış sonucu, dolar bazlı araçlara yatırım yapan katılımcıların iyi getiri sağlamalarına karşın, geleceğe ilişkin kişisel beklentileriyle ilgili olarak şunları söylüyor: "Hepimiz, Türkiye'de yaşıyoruz. Bu ülkenin insanıyız. AvivaSA, bu ülkenin bir şirketi. Ben, ülkeme inanıyorum. Ülkede hisse senedi piyasası uzun vadede iyi getiri sağlayacaktır. Diğer yatırım araçları da daha iyi getiri sağlayacaktır. Dünyada, Türkiye gibi gelişme potansiyeline sahip ülke sayısı çok az. Küçük hareketlerle ilgilenmemek, uzun vadeli bakmak çok önemli."

Haluk Dinçer

Aviva ile ortaklıktan memnunuz

Haluk Dinçer'e de Türkiye'de sigorta sektöründe yeni bir şirket satın almayı planlıyor musunuz?" sorusunu yönelttim. Sabancı Grubu'nun sigorta sektöründe faaliyet gösteren AvivaSA ve Aksigorta'nın halka açık olmalarından dolayı bu konuda bir yorum yapmayan Dinçer, bununla birlikte, her iki şirkette de ortaklıkların başarılı bir şekilde gittiğini belirterek, ortakların şirketlerin performansından da memnun olduklarını kaydediyor.

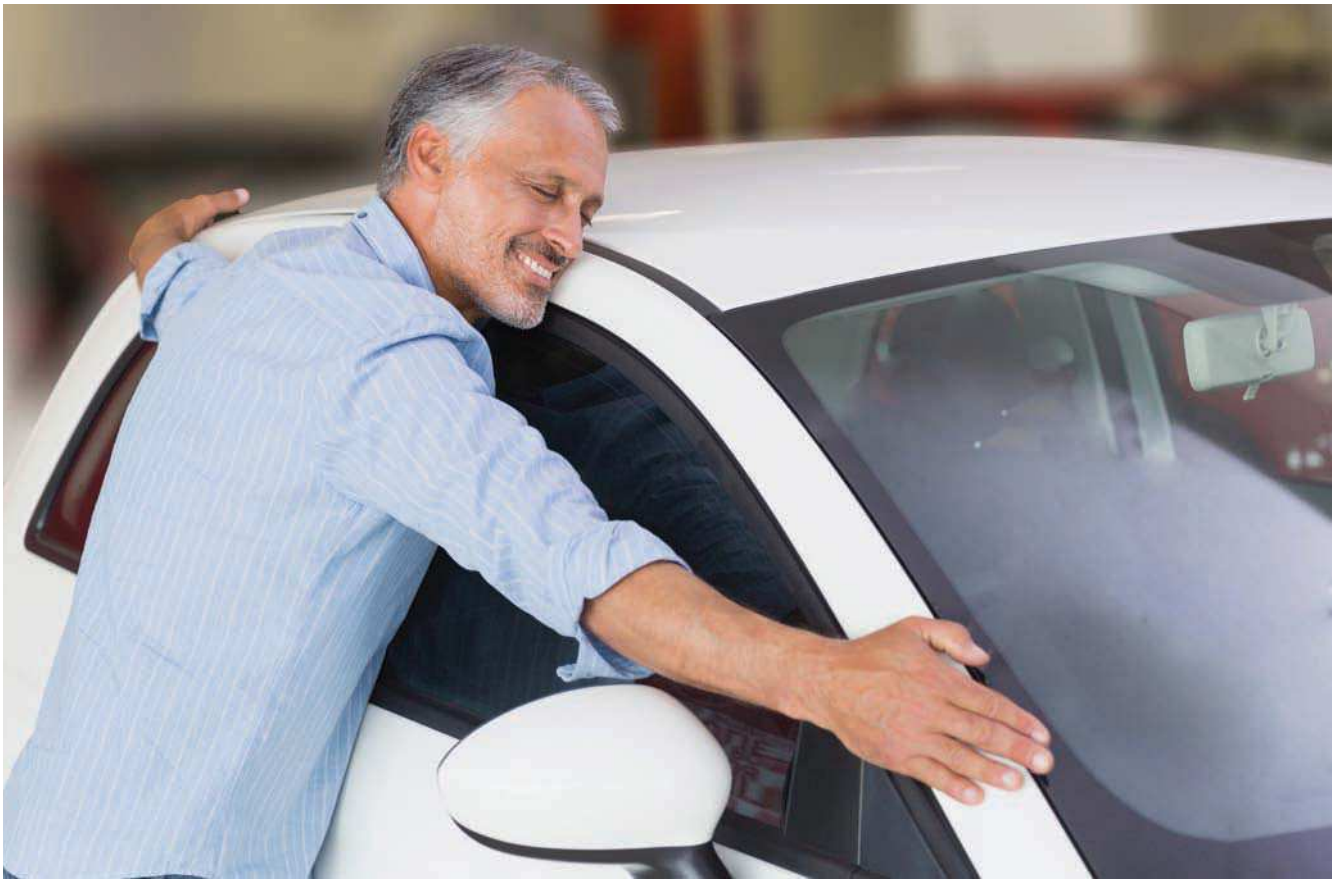
'Çalışma hayatınız süresince birikim yapın'

31 Ekim'de düzenlenen basın toplantısına konunun güncelliğinden dolayı, yılbaşında başlayan 'otomatik katılım' damgasını vurdu. Gerek Dinçer, gerekse Kuruca, otomatik katılımın Türkiye ekonomisi ve tasarrufların artması açısından önemine dikkat çekti. Toplantıda, 3.4 milyon katılımcı sayısına ulaşılan otomatik katılımda 14 milyon kişinin sisteme girmesi ve 10 yıllık dönemde 90 milyar TL'lik tasarruf oluşturulmasının öngörüldüğü kaydedildi. Kuruca, bireylere, BES'te 56 yaşında emekli olmayıp, çalışma hayatı süresince, 60-65 yaşına kadar birikim yapmalarını tavsiye etti.

Rakamlarla 10. yılda AvivaSA...

- 10 yılda müşteri sayısı 3 kat arttı. Fon büyüklüğünü 13 kata çıkarttı.
- 14.4 milyar TL fon büyüklüğü ve yüzde 19.4 pazar payıyla fon büyüklüğünde sektör lideri.
- 900 bin BES katılımcı sayısı ve toplam 2 milyonu aşkın müşteriye sahip.
- Otomatik katılımda 127 milyon TL fon büyüklüğü, 316 bin katılımcıya ulaştı.
- Emeklilik fonları 10 yılda ortalama TÜFE + % 36 getiri sağladı.

Arabasına aşık olan o adamı biz de çok seviyoruz!



Ona aşkla bağlı olduğunuzu biliyoruz. İşte bu yüzden **Güneş Genişletilmiş Kasko** ile aracınızı tam güvence altına alıyoruz. Yanma, çarpma ve sel gibi durumlarda artık endişelenmenize gerek yok. Çünkü, Güneş Sigorta ile #hayatdahakolay!

#AsklaBaglıOlanlara

/GunesSigorta @GunesSigorta Gunes_Sigorta | www.gunessigorta.com.tr | 0850 222 1957 |

60 Yıl GÜNEŞ SİGORTA
"Hayat daha kolay"

Tüketicilerin beklentilerine uygun ürünleri piyasaya sunacağız

Toplumun ihtiyaç ve beklentilerine uygun ürünleri piyasaya sunacaklarını belirten Chubb Türkiye Ülke Başkanı Emre Buğday, "Değişen dünyadaki değişimlerin hayata geçirilmesi konusunda sürücü koltuğunda oturacağız; proaktif hareket edeceğiz" diyor.

ALP SÜER

2015 yılında ACE'in, Chubb'ı satın almasından sonra yaşanan süreçte Türkiye'de de hayat dışı sektörde faaliyet gösteren ACE European, artık Chubb Türkiye (Chubb European Group Limited Türkiye Şubesi) yeni ismiyle yoluna devam ediyor. Chubb Türkiye'nin önümüzdeki dönemdeki hedefleri ile ilgili olarak sorularımızı yanıtlayan Chubb Türkiye Ülke Başkanı Emre Buğday, Chubb'ın yurtdışında da uzmanı olduğu, 'sabit kıymet', 'yangın', 'sorumluluk', 'nakliyat', 'siber riskler', 'finansal sigortalar', 'ferdi kaza' gibi branşlarda iddialı olduklarını söylüyor. Toplumun ihtiyaç ve beklentilerine uygun ürünleri piyasaya sunacaklarını belirten Buğday, "Değişen dünyadaki değişimlerin hayata geçirilmesi konusunda sürücü koltuğunda oturacağız; proaktif hareket edeceğiz, inovatif olacağız" diyor.

Müşteriye dokunacağız

Hızlı dijitalleşen dünyada dijitalleşmeye öncülük etmenin de yollarını aradıklarını bunun için de AR-GE çalışmalarının sürdüğünü ifade eden Buğday, "Özellikle eski-legacy Chubb'ın müşteriye dokunabilen ürünlerinin olduğunu duyduk. Bu ürünleri Türkiye'ye de getirmek için çalışıyoruz" diyor. 'Underwriting' odaklı bir şirket olduklarını belirten Buğday, "Şirket olarak prim takıntımız yok. Hedefimiz, faaliyet gösterdiğimiz branşlarda sürdürülebilir ve kârlı büyümek" diyor. Buğday'ın verdiği bilgilere göre, sabit kıymet sigortalarında da etkin olan şirket, her türlü altyapı, üst yapı, otoyol, köprü, baraj vb. sigortalanmasında aktif bir rol üstleniyor. Chubb Türkiye, 3'üncü köprünün sigortalanmasında lider sigorta şirketinden sonra, 2'inci sırada yer alıyor.

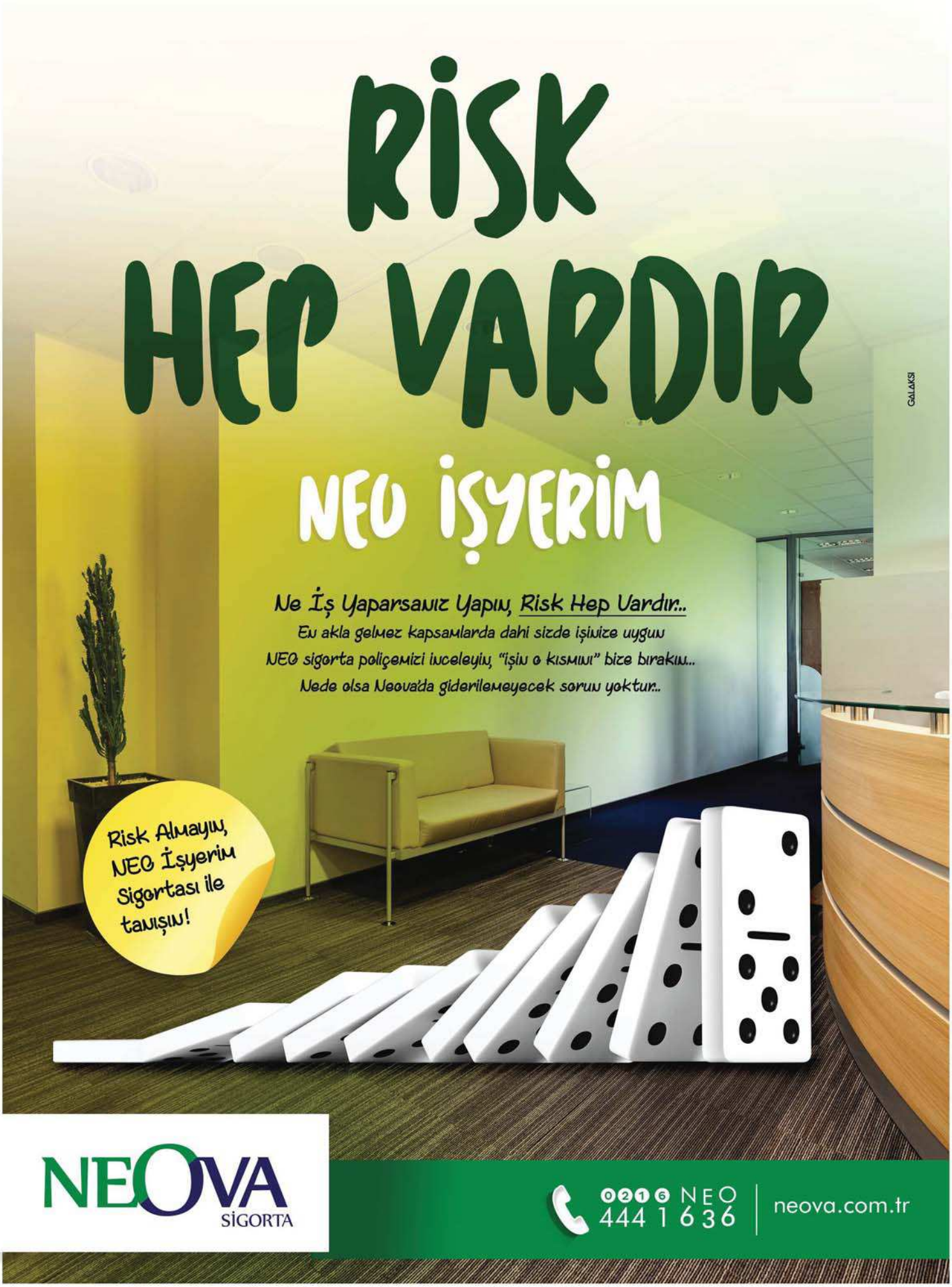
Buğday'dan aldığımız bilgilere göre, Chubb Türkiye'nin pek çok sigorta şirketinden farklı yönleri söz konusu. Globalde Chubb, hayat dışı sektördeki tüm alanlarda sigortalıyor, fakat farklı pazarlarda, müşterilerine en yararlı olacağını düşündüğü ürünleri sunuyor. Türkiye'de geniş bir ürün yelpazesi var. Ancak, daha ziyade teknik olarak karmaşık veya inovatif risk çözümlerine (örneğin büyük yapılar, çok uluslu riskler ve diş sağlığı sigortası) odaklanıyor. Şu an için kasko, trafik ve konut sigortası sunmuyor.

Siber riskler konusunda düşüncelerini açıklayan Buğday, "Siber saldırılar, büyük ölçüde kurumları tehdit ediyor. Hiç beklenmedik şekilde saldırı altında kalan kurumlar, repütasyon kaybına uğruyorlar; borsada hisse senetlerinin değeri düşüyor ve markaları olumsuz etkileniyor. Bu nedenle Türkiye'de kurumlarda tüm yönetici katında bu konuda farkındalığın artması gerekli" diyor.

'Havuz' sektörde belirleyici olacak

Sektörle ilgili olarak da sorularımızı yanıtlayan Buğday, 2017 yılının geri kalan döneminde hayat dışı sektörde reel olarak negatif büyümenin trafik sigortalarından kaynaklandığını söylüyor. Sektörün prim üretiminin yüzde 70-75'lik kısmının kasko, trafik ve sağlık sigortalarından geldiğini hatırlatan Buğday, "kasko, trafik ve sağlık branşlarındaki negatif bir gelişme, doğal olarak tüm sektörün prim üretimindeki büyümeyi etkiliyor" diyor. Buna karşın, sektörün reel büyümeye açık bir sektör olduğunu vurgulayan Buğday, 2018 yılında sektörün performansında trafik sigortalarında riskli sürücüler için bu yıl oluşturulan havuz sistemi'nin göstereceği gelişimin belirleyici olacağını söylüyor. "Havuz sistemi yararlı olacak mı? sorunları çözecek mi?" sorumuzu Buğday, "Trafikte, havuz sisteminin sonuçları henüz tam olarak görülmedi. Sistem ile ilgili yorum yapmak için henüz erken" diye yanıtlıyor.

Chubb Türkiye Ülke Başkanı Emre Buğday


RİSK
HEP VARDIR
NEO İŞYERİM
Ne İş Yaparsanız Yapın, Risk Hep Vardır..
En akla gelmez kapsamlarda dahi sizde işinize uygun
NEO sigorta poliçemizi inceleyin, "işin o kısmını" bize bırakın...
Nede olsa Neova'da giderilemeyecek sorun yoktur..
Risk Almayın,
NEO İşyerim
Sigortası ile
tanışın!
GALAKSI
NEOVA
SİGORTA
0216 NEO
444 1 636
neova.com.tr

Reel kesimin teminat mektubu sorununa sigortacı çözüm buluyor

Artık kamu ihalelerinde de geçerli olan 'kefalet sigortası, reel sektördeki şirketlerin 'teminat mektubu' bulma derdine de son veriyor. Sigorta, borçlu kesimin sözleşmedeki yükümlülüklerini yerine getirememesi halinde, borcun sigorta şirketince ödenmesini sağlıyor.

ALP SÜER

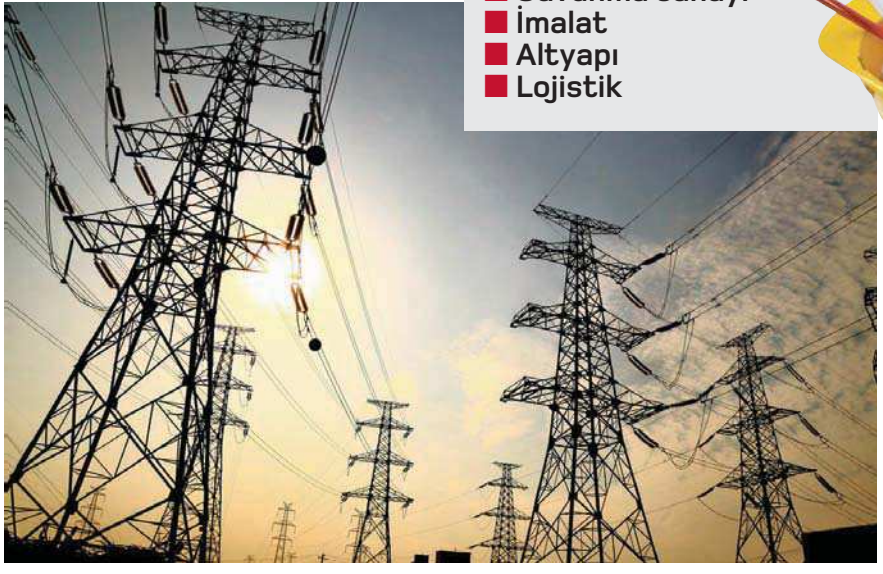
TÜRKİYE'DE konuşma fırsatı bulduğumuz sigortacılardan şu sözleri sık sık işitiyoruz: "Türk sigorta sektörü trafik sigortasına çok bağımlı", "Artık, trafik dışında yeni bir şeyler konuşmak gerekli." Bu sözler aslında sadece sigorta şirketlerinin yöneticileri değil, son zamanlarda sektörle yakından ilgili herkesin ağzına pelesenk olmuş durumda.

Hayat dışı sektörde toplam prim üretimi içindeki payı yaklaşık yüzde 35 olan trafik sigortasının payını düşürmek, sigorta şirketleri ve acentelerin söz konusu sigortaya olan bağımlılığını azaltmanın yolu da sektörde diğer branşların özellikle de yeni branşların payını artırmaktan geçiyor. Yeni branşlar için de 'kefalet sigortası' büyük önem taşıyor.

Geçen aylarda, Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek'in 'kefalet sigortasının kamu ihalelerinde de kullanılacağına yönelik' açıklamalarıyla söz konusu sigorta sigorta gündeminin de ilk sıralarına yerleşti. Sigorta, reel sektördeki şirketlerin bankalardan 'teminat mektubu' bulma derdine de son veriyor.

Hangi sektörlerden sigortaya talep fazla?

- İnşaat
- Enerji
- Savunma sanayi
- İmalat
- Altyapı
- Lojistik



Teminat mektubuna denk

Kefalet sigortası, Şimşek'in açıklamalarıyla gündeme gelmesine karşın aslında çok da yeni bir ürün değil. Hazine Müsteşarlığı, 2014'te söz konusu sigortanın Genel Şartları'nı yayımladı. 2015 yılından itibaren de satılmaya başlayan ürünü, sektörde 27 sigorta şirketi satıyor. Sigorta hakkında kısaca bilgi verecek olursak, kefalet sigortası aslında, aslında bankalardaki teminat mektubuna denk bir ürün. Dünyada teminat mektuplarının yerine sigorta sektörü tarafından verilen bir taahhüt sigortası. 'Teminat sigortası' olarak da bilinen kefalet sigortasında, sözleşmenin bir tarafının diğer tarafa karşı olan yükümlülüklerini yerine getirememesi veya borçlunun, alacaklı tarafa borcunu ödeyememesi durumunda sigortacı, sözleşmede öngörülmüş mikta-

MOBİL ŞUBE İLE SİZ NEREDEYSENİZ

ZİRAAT EMEKLİLİK ORADA

Kullanıcı dostu arayüz

Tek kullanımlık şifre ile hızlı ve güvenli erişim

Sözleşmeleri kolayca görüntüleme ve işlem yapma

App Store'dan İndirin

Google Play'den indirin

Ziraat Emeklilik Mobil Şube ile birikimleriniz hakkında aradığınız her şey elinizin altında. Mobil Şube'yi kullanarak sözleşme ve poliçelerinizi kolayca takip edebilir, birikimleriniz ve devlet katkısıyla ilgili detaylara hızlı ve güvenli şekilde ulaşabilirsiniz.

Ziraat Emeklilik
Geleceğiniz için daha fazlası

0850 222 97 00
Müşteri İletişim Merkezi
www.ziraatemeklilik.com.tr

Ziraat Emeklilik, Ziraat Finans Grubu Üyesidir.

/ziraatemeklilik

rı alacaklı tarafa ödüyor. Sigorta şirketinden söz konusu ürünü satın alan sigortalıya, sigorta poliçesiyle birlikte 'kefalet senedi' altında bir taahhüt veriliyor. Risk gerçekleştiğinde söz konusu taahhüdün tamamı sigorta şirketince karşılanıyor. Söz konusu riskler de iflas, siyasi risk, iş bırakma ve sözleşmede belirtilen diğer yükümlülükler olarak sıralanıyor.

Kamu ihalelerinde de geçerli

Kefalet sigortası, Türkiye'de iki yılı aşkın bir süredir satılmasına karşın, söz konusu sigorta kamu ihalelerinde geçerli değildi. Bu konuda kefalet sigortası satan şirketlerin de söz konusu ihalelerde geçerli olması için yoğun girişimleri oldu. Geçen yıl, kamu ihaleleri ve kamu alacakları da sigorta Genel Şartları'na eklendi. Son olarak da geçen ay Torba Kanun'da yer alan ve 'kamu ihalelerinde istekli ve yüklenicilerin, sigorta şirketlerinden alacakları kefalet senedini, teminat mektubu olarak verebilmesine' olanak tanıyan maddenin, TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda kabul edilmesiyle kefalet sigortasının kamu ihalelerinde kullanılmasının önünde yasal bir engel de kalmadı.

Söz konusu düzenlemenin de birkaç önemli etkisi var: Öncelikle, Türkiye Sigorta Birliği (Birlik) verilerine göre kefalet sigortasının toplam prim üretimi içinde Eylül 2017 itibarıyla yüzde 0.12 olan payının önümüzdeki dönemde artması bekleniyor. Söz konusu sigortanın bundan böyle kamu ihalelerinde de geçerli olması, sigorta sektörü dışında, Türkiye'de inşaat sektörü ve müteahhitlik hizmetlerini de ge-

Hazine Müsteşarlığı Sigortacılık Genel Müdürü Dr. N. Şerif Çakırsoy:

'Pastayı genişletiyoruz, ancak ürünlere talep de yaratılmalı'

Geçen ay Marmara Üniversitesi Bankacılık ve Sigortacılık Yüksek Okulu'nda "Türk sigortacılık ve özel emeklilik sektörünün genel görünümü" konulu bir seminer veren Hazine Müsteşarlığı Sigortacılık Genel Müdürü Dr. N. Şerif Çakırsoy, seminerde alacak sigortası, kefalet sigortası, katılım sigortacılığı konusunda Hazine Müsteşarlığı'nın çalışmalarına vurgu yaptı. Söz konusu ürünlere yönelik talebin yaratılmasının önemine dikkat çeken Çakırsoy, "Reel sektöre dokunan ve sigorta pastasını genişletecek her alanda çalışma yapıyoruz. Fakat aynı zamanda talep de yaratılmalı. Bu konuda biz kamu otoritesinin yapacağı şeyler sınırlı" dedi.

Euler Hermes Türkiye CEO'su Özlem Özüner:

Talep daha çok inşaat sektöründen geliyor

Kefalet sigortasında güçlü bir oyuncu olarak yer aldıklarını belirten Euler Hermes Türkiye CEO'su Özlem Özüner, şunları söylüyor: "Kefalet sigortası, sigorta sistemimize girmesinden bu yana, özellikle inşaat, enerji, savunma sanayi, imalat, alt yapı ve lojistik projelerinde kullanılıyor. Kefalet sigortasına en yoğun talep ise yurt dışında inşaat faaliyetinde bulunan yüklenicilerden geliyor. Yabancı proje sahipleri, dünya çapında uygulamalardan aşina oldukları kefalet sigortasını, banka teminat mektubuna tercih ediyorlar. 15 Ekim itibariyle kefalet sigortasında aldığımız risk yaklaşık 100 milyon Euro."

Kefalet sigortası şirketler için neden gerekli?

- Bir işi taahhüt eden ya da bir mal, hizmet satan şirketin alıcıları genellikle söz konusu şirketten (satıcı) yazılı garanti veya teminat talep ediyor.
- Türkiye'de satıcı ya da yüklenici şirketler genellikle bankaların kapısını çalarak, teminat mektubu istiyor.
- Teminat mektupları, şirketlerin 'kredi limitleri' üzerinde baskı yaratıyor; bunun sonucunda yeni yapılan yatırımlar, şirketlerin nakit akışlarını tehlikeye atabiliyor.
- Şirketler, bankadan teminat mektubu almak yerine kefalet sigortası yaptırdığında bankadaki nakit kredi limiti de büyüyor.
- Kefalet sigortası, üçüncü taraflara karşı doğacak yükümlülükleri ile ilgili olarak şirketlere çok çeşitli garanti seçenekleri de sunuyor.

Siz de Alacak Sigortası yaptırın, risklerinizi biz üstlenelim.
Böylece müşterilerinizin finansal kayıplarından etkilenmeyin,
şirketinizi kolayca büyütün.

Türkiye Sigorta Birliği

TMB Başkanı Mithat Yenigün:

Müteahhit firmaların rekabet gücü artacak

Türkiye Müteahhitler Birliği (TMB) Başkanı Mithat Yenigün, kefalet sigortasının müteahhit firmalara yararı konusunda şunları söylüyor: "Kefalet bonoları uzun yıllardır özellikle Afganistan, Suudi Arabistan ve Irak'ta Amerikan ordusu ve diğer Amerikan kamu kuruluşlarınca düzenlenen ihalelere katılan Türk firmaları tarafından kullanılıyor. Kefalet bonosu veya kefalet sigortası; sigorta şirketleri tarafından poliçe olarak düzenlenmekte olup, ziyadesiyle inşaat sözleşmeleriyle ilgili olarak sağlanan teminatlar olarak kullanılıyor. Sigorta ile aşırı düşük teklifler engellenecek, işlerin zamanında ve istenen kalitede bitirilmesi sağlanacak ve adil bir rekabet ortamı temin edilecek. Aynı zamanda, söz konusu sigorta uluslararası piyasalarda müteahhit firmalarımızın rekabet gücünü arttıracak."

liştirici bir etki yapacak. Yüklenici şirketler, bankadan teminat mektubu almak yerine kefalet sigortası yaptırdığında bankadaki nakit kredi limiti de büyüyecek. 'Nakit havuzları'nın çoğalması da özelikle büyük projelerin sayıca artması ve daha fazla yatırım anlamına geliyor.

Sigorta sektöründe dağıtım kanalları ile ilgili toplantılarda sektörde en büyük dağıtım kanalı olan 'acenteler'in kasko ve trafik sigortası bağımlılığı sıkça dile getirilir ve acentelerin artık farklı ürünler de satmaları gerektiği vurgulanır. İşte, kefalet sigortası gibi sektörün önünü açacak yeni ürünler, acenteler için de fırsat yaratıyor. Nitekim, acentelerin de kredi ve kefalet sigortası gibi ürünleri satmak için istekli olduğu kaydediliyor.

100 milyar TL'lik potansiyel

Kefalet sigortası, dünyada 1 trilyon dolar düzeyinde bir pazarı oluşturuyor. Birlik'ten alınan bilgilere göre, ABD'de ihtiyacının neredeyse tamamı kefalet sigortası ile sağlanırken, bu oran, Asya Pasifik bölgesinde yüzde 50, Avrupa'da ise yüzde 25 seviyesinde. Bu bilgilerin ışığı altında Türkiye'de de potansiyelin de yüzde 25 olduğu düşünülüyor. Sigorta sektörünün orta vadede 100 milyar TL'sı teminat sağlama potansiyeline sahip olduğu kaydediliyor. Yine Birlik verilerine göre, sigorta sektöründe kefalet branşında, 2017'de de ve bu yılın ilk 9 ayında yaklaşık 30 milyon TL prim üretilmiş.

Türkiye Sigorta Birliği'nin gözüyle kefalet sigortası...

- Geçen 10 yılda, özellikle Avrupa ve Güney Amerika'da banka teminat mektubunun yanı sıra kefalet sigortası kullanımı yaygınlaştı.
- Banka teminat mektubuna alternatif bir güvence sağlayan kefalet sigortası Türkiye'de de reel sektöre ilave kapasite sağlayacak.

Türkiye Sigorta Birliği

- 'Kamu İhale Kanunu' ve 'Amme Alacaklarının Tahsil Usulü Hakkındaki Kanunlarda sayılan teminatlara eklenmesi ile birlikte, kefalet sigortası kamu ihalelerinde teminat olarak sunulabilecek.
- Kefalet sigortasının sağlamış olduğu ilave kapasitenin inşaat sektöründe büyüme ve işsizlik oranın azalmasına katkı sağlaması bekleniyor.

TÜSAF Başkanı Murat Büyükçelebi:

Kefalet sigortasını acenteler satmaya istekli

Kredi sigortası ve kefalet sigortası gibi yeni sigorta ürünlerini acentelerin de satmaya istekli olduklarını belirten Türkiye Sigorta Acenteleri Federasyonu Başkanı Murat Büyükçelebi, şunları söylüyor: "Kredi ve kefalet sigortaları, özellikle trafik sigortasına bağlı kalmak istemeyen acenteler için de çok önemli ve farklı ürünleri oluşturuyor. Kamu kesiminin de bu işe önem vermesiyle, bankaların verdiği teminat mektuplarına alternatif oluşturan kefalet sigortalarının sadece sigorta sektörü değil aynı zamanda inşaat sektörü ve müteahhitlik hizmetlerini de geliştirici etkisinin olacağını düşünüyorum."

TÜGİAD Yönetim Kurulu Üyesi Ercan Çelik:

Taahhüt sektörüne nefes aldıracak

Türkiye Genç İşadamları Derneği (TÜGİAD) Yönetim Kurulu Üyesi Ercan Çelik, kefalet sigortasının, reel sektör açısından son derece büyük bir öneme sahip ve kayda değer alternatif bir finansal enstrüman olduğu görüşünde. Çelik, sigortanın reel kesime yararları konusunda ise şunları söylüyor: "Bankalardan teminat mektupları alıyoruz. Ancak idarelerin, ihaleleri çok uzun sürede sonuçlandırmasından dolayı, aldığımız geçici teminatlar 6 ay gibi süre içinde çözülebiliyor. Bu durum, ciddi teminat sıkışıklığına yol açabiliyor. Bu nedenle, kefalet sigortasının, daha rekabetçi, taahhüt sektörüne nefes aldıracak bir uygulama olacağını düşünmekteyiz."

www.**hdisigorta**.com.tr
/hditurkiye /hdisigortaspor

HDI Sigorta

Sorumlulukları artan kadınlara yönelik sigorta ürünleri de artıyor

Türkiye'de kadınlara yönelik sigorta pazarının 10-15 yıllık süre içinde 10 kat büyümesi bekleniyor. Sigorta şirketlerinin de sadece kadınlara yönelik sunduğu sigorta ürünleri giderek yaygınlaşırken, kadının sosyal ve ekonomik alandaki girişimci yönüne odaklanmış sigortalar da artıyor.

AXA'NIN dünya çapında yaptırdığı araştırmaya göre, kadınlara yönelik sigorta pazarının 2030 yılına kadar dünyada 2 kat büyümesi öngörülürken, Türkiye'de de bu pazarın 10 kat büyümesi bekleniyor. Araştırma sonuçlarına göre, Türkiye'deki büyümenin temelini, kadınların yüksek öğrenim oranının ve iş gücüne katılım oranının artması, gelişen sosyo ekonomik durumları ve yükselen gelirleri, aile içindeki satın alma kararlarına olan etkileri, büyük ve henüz keşfedilmemiş kadın girişimci segmenti oluşturuyor. Kadınların anne, eş, evlat, işyeri sahibi gibi pek çok farklı rolü ve riski var. Çağın hastalığı olarak nitelenen kanser, tüm dünyada olduğu gibi Türkiye'de de kadın, erkek, yaşlı, genç, çocuk, zengin, yoksul demeden toplumun tüm kesimlerini etkiliyor. Teşhis ve tedavi sürecinde hem hasta hem de yakınları için kanser büyük maddi ve manevi yıkımları beraberinde getiriyor. Tüm yaşam boyu elde edilen birikimler, hastalıkla mücadele döneminde eriyip gidebiliyor. Burada sigorta şirketleri hastalıkla mücadelede önemli bir kalkan işlevi görüyor. Zamanında yapılan özel bir sigorta, kanser vakasının ortaya çıkması halinde sigortalıyı önemli oranda güvenceye alabiliyor. Hastalık sürecinde hem sigortalıya hem de yakınlarına psikolojik destek ve danışmanlık hizmeti de sunuluyor. Kadınların sağlık sorunlarına karşı sigorta şirketleri bir dizi ürün geliştirirken, kadının ekonomik ve sosyal hayatta artan rolünün ürettiği sorunlar ve riskler için de sigorta şirketlerinin 'girişimci kadınlar'a yönelik de sigorta ürünleri bulunuyor.

Sigorta teminatı 30-60 bin TL arasında değişiyor

Sigorta şirketinden sigorta şirketine değişmekle beraber bu özel sigortaların süresi 1 yıl olarak belirlenmiş durumda. Seçilen paket türüne göre poliçeler her yıl otomatikman da yenilenme özelliğine sahip bulunuyor. Sigortalı yaş aralığı ise 18 ile 55 yaş arasını kapsıyor. Bu süreyi, 50 yaş ile sınırlayan şirketler de bulunuyor. Ödenen teminat ve tazminat tutarı ise 30 bin ile 60 bin TL arasında değişkenlik gösterirken, sigorta poliçelerinde vefat halinde sigortalının yakınlarına tazminat ödenmesi yükümlülüğü de ye alıyor.

Şirketler genelde otomatik yenilemede teminatı her yıl yüzde 10'u aşmamak koşulu ile TÜFE oranında artırıyor. Ancak teminat artış tutarının 100 bin TL'yi geçmesi halinde otomatik yenileme hükmü geçerli değil. Kadına özel sigortalar ağırlıkla kanser türlerini kapsıyor. Sigorta kapsamında göğüs-meme kanseri, rahim kanseri, rahim ağzı kanseri, rahim içi kanseri, yumurtalık kanseri, tüplerdeki kanserler, vagina/vulva tümörleri, tiroid kanserleri, poliçenin içeriğini oluşturuyor.

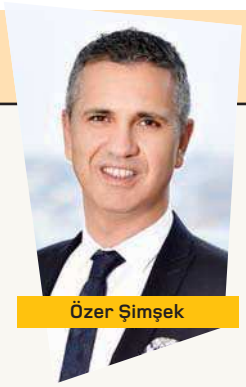
Kadınlara sigorta güvencesi

Hemen her sigorta şirketinin değişik isimler altında kadınlara özel sigorta paketleri var. Anadolu Hayat Emeklilik, bu ürünü 'Kadına Özel Kritik Hastalık Sigortası', Garanti Emeklilik, 'Sağlıklı Kadınlar Sigortası' ve BNP Paribas Cardif Emeklilik ise bu ürünü 'Kadına Değer Sigortası'

Axa Sigorta Pazarlamadan Sorumlu Başkan Yardımcısı ve İcra Kurulu Üyesi Özer Şimşek:

Girişimci kadınlara destek olmak istiyoruz

Axa Sigorta Pazarlamadan Sorumlu Başkan Yardımcısı ve İcra Kurulu Üyesi Özer Şimşek, Dünya Bankası ile birlikte gerçekleştirilen araştırmalar sonucunda yayınlanan Axa Çalışan Kadın İhtiyaçları 2015 raporuna göre kadınların önümüzdeki dönemde ekonomiye katkılarının artmasını ve iş dünyasında giderek daha da fazla kadınla karşılaşacağının öngörüldüğünü söylüyor. Axa olarak iş hayatında kadınlara destek olmak ve girişimci eko-sistemini kadınlar için zenginleştirmek şeklinde üç ana başlık altında çalışmalar gerçekleştirdiklerini ifade eden Şimşek, "Bu yıl bu doğrultuda önemli bir adım attık ve işyeri sigortası ürünümüze kadın girişimciler için özel asistans hizmetleri ekleyerek zenginleştirdik. Axa olarak önümüzdeki dönemde çalışan kadınların sigorta güvencesinden faydalanmaları için yeni ürünler ve hizmetler sunmaya devam edeceğiz" diyor.



Özer Şimşek

olarak adlandırmış durumda. Allianz da Modüler Sağlık Sigortası üst başlığı altında kadınlar da dahil tüm sigortalılar için bir dizi ürün geliştirdi. Allianz, kanser hastalığına özel olarak da 'Özel Moral Destek Sigortası'nı sunuyor. Güneş Sigorta'da da 'Güneşim Tamamlayıcı Sağlık Sigortası' başlığı altında çeşitli sigorta güvenceleri bulunuyor.

'Zor zamanlarınızda birikimlerinize dokunmayın'

Anadolu Hayat Emeklilik, bu alandaki ürününü anlatırken, kadınlara yönelik şu ifadeleri kullanıyor: "Artık, zor zamanlarınızı birikimlerinize dokunmadan atlatabilirsiniz. Kadına özel kritik hastalık sigortasının sunduğu maddi destek sayesinde, hem tedavi masraflarınızı hem de hastalığınız sebebiyle meydana gelebilecek gelir kaybınızı karşılayacak bir finansal güvenceye sahip olursunuz."

Bu kategorideki ürününü, sağlıklı kadınlar sigortası olarak adlandıran Garanti Emeklilik; "Her zaman sağlıklı olmayı garantileyemeyiz belki, ama herhangi bir sağlık problemiyle karşılaşma ihtimalimize karşı önlem alabiliriz" şeklinde bir ifadeyi kullanıyor. BNP Paribas Cardif Emeklilik ise bu ürünü tanıtırken; "Kadına Değer Sigortası ile artık kadınlarımızın zor zamanlarınızda onlara bir adım daha yakınız" diyor.

Kadınların toplumun her düzeyinde eşit bir biçimde yer alabilmeleri konusunda farkındalık yaratmaya yönelik onlarca proje gerçekleştirildiğini belirten BNP Paribas Cardif Emeklilik Banka Sigortacılığı Kanalı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sertsöz, şu görüşleri dile getiriyor: "Biz de Cardif Türkiye olarak hakim olduğumuz alanda fark yaratarak kadınların yanında olduğumuzu göstermek istedik. Ülkemizde özellikle son yıllarda gözle görülür bir biçimde artan ve her geçen yıl artmaya devam eden kadınlara özgü kanser türlerine karşı maddi ve manevi güvence sunmak amacıyla Kadına Değer Sigortası'nı geliştirdik. Bu ürünümüzle, kansere yakalanması durumunda kadınlara maddi güvence sağlarken, ürün kapsamında verdiğimiz asistans hizmetleriyle onları manevi olarak da desteklemeyi amaçladık."

BNP Paribas Cardif Emeklilik Banka Sigortacılığı Kanalı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sertsöz:

"Kadına Değer Sigortası'yla 18-50 yaş arası kadınlara güvence"

BNP Paribas Cardif Emeklilik Banka Sigortacılığı Kanalı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sertsöz, kadınlara yönelik geliştirdikleri ürünle ilgili olarak şu bilgileri veriyor: "18-50 yaş arasındaki kadınları teminat altına alan Kadına Değer Sigortası bir hayat sigortası. Göğüs kanseri, rahim kanseri, rahim ağzı kanseri ve yumurtalık kanseri gibi kadın hastalıklarına bağlı kanser türlerinden biri için teşhis konulduğunda sigortalıya ödeme yaparak, vefat durumunda ise sigortalının kanuni mirasçılarına ödeme yaparak finansal destek sağlıyoruz. Öte yandan kanser tedavisi, maddi olduğu kadar manevi olarak da yıpratıcı bir süreç. Bu gerçeği de göz önünde bulundurarak kanser teşhisinde uygulanan mamografi gibi tetkiklerle ilgili yönlendirme, psikolojik danışmanlık, diyetisyen ve beslenme danışmanlığı hizmetleriyle manevi olarak da kadınları destekliyoruz."

Gökhan Sertsöz

TEVFİK ERASLAN
teraslan@yahoo.com.tr

Orta vadeli program ekonomik büyümeyi destekliyor

EYLÜL ayında yayımlanan ve 2018-2020 dönemini kapsayan yeni Orta Vadeli Program (OVP), önceki döneme göre daha gevşek bir mali politika öngören ve güçlü büyüme hedeflerinin korunduğu bir program olarak değerlendirilebilir. OVP ilk etapta vergi artışları ile öne çıksa da, daha sonra Gelir Vergisi'nin üçüncü diliminde yapılan artış geri çekildi. Motorlu Taşıtlar Vergisi (MTV) ve Kurumlar Vergisi gibi diğer kalemlerde ise bu değişikliği telafi etmek amacıyla bazı düzenlemeler yapıldı. Kurumlar Vergisi'nin, 2018-2020 döneminde 2 puan artırılarak yüzde 22 olarak uygulanmasına karar verildi. Bütçe açığının 2017 yılını, gayrisafi yurtiçi hasılaya (GSYH) oranla yüzde 2 ile OVP'ye uyumlu bir seviyede bitirmesi mümkün gözükürken, programda 2018 ve 2019 yıllarında bütçe açığının GSYH'ye oranla yüzde 1.9 olarak gerçekleşeceği öngörülüyor. Büyümenin program dönemi boyunca yüzde 5.5 olması hedeflenirken, bu durum mali politikanın büyümeyi destekleyici niteliğinin korunacağını düşündürmektedir. Ayrıca, vergi artışlarından elde edilen kaynağın yaklaşık 19 milyar TL'lik kısmının savunma harcamaları için kullanılacağının açıklanması da önemliydi.

Faiz dışı harcamalar geriledi

2016 yılını GSYH'ye oranla yüzde 1.1 seviyesinde tamamlayan bütçe açığı yıl içinde yüzde 2 seviyesine kadar genişlerken, son rakamlar vergi gelirlerinde toparlanma ve kamu harcamalarının belirgin şekilde yavaşlaması sayesinde bütçe açığındaki genişleme trendinin hafifleyeceğinin sinyallerini vermeye başladı. 12 aylık birikimli bütçe açığı GSYH'ye oranla, ağustos ayındaki yüzde 2'den eylül ayında yüzde 1.7'ye geriledi. Bu yıl yüksek seyreden sosyal güvenlik açık finansmanı giderlerinde yıllık bazda düşüş olması, faiz dışı harcamalardaki gerilemede etkiliydi. Yılın ilk 9 ayında bütçe açığı 31.6 milyar TL ile geçen yılın aynı dönemindeki 12 milyar TL'ye göre bütçe performansında bozulmayı yansıtsa da, eylül sonunda bazı sektörlerde vergi indirimlerinin geri alınması ve harcamalardaki kısıntının sürecek olması bütçe performansında yılın kalanında daha olumlu bir seyir görüleceğini düşündürmektedir.

Çekirdek enflasyon yükseliyor

Hazine'nin yılın ilk 9 ayında gerçekleştirdiği ihaleler ile iç borç çevirme oranı yüzde 127 olurken, tüm yıl ortalamasının yaklaşık yüzde 133 ile yüksek bir seviyede gerçekleşeceği tahmin edilmektedir. Diğer taraftan Hazine, gerçekleştirdiği eurobond ihraçları ile 9.1 milyar dolar borçlanarak tüm yıl için hedeflediği 6 milyar dolar seviyesini aşmıştır. Yıllık enflasyon ise ağustos ayındaki yüzde 10.7'den eylülde yüzde 11.2'ye yükseldi. Çekirdek-C enflasyonu yüzde 10.98 ile Şubat 2004'ten bu yana en yüksek seviyeye ulaştı. Çekirdek enflasyon göstergelerinin para politikasındaki sıkı duruşun korunmasını gerektirdiğini belirten Merkez Bankası, enflasyonda kalıcı düşüş görülene kadar sıkı duruşunu muhafaza edeceğini vurguladı. Merkez Bankası'nın bu tutumu jeopolitik risklerin yükseldiği dönemlerde yurtiçi piyasaların ve TL'nin üzerindeki baskıları hafifletmektedir.

Yabancı para cinsinden fonlar değer kazandı

TL cinsi riskli varlıklar (Türk hisse senetleri ve uzun vadeli borçlanma araçları) ilk 8 ayda oldukça güçlü bir performans sergiledi. ABD Merkez Bankası'nın (FED), 20 Eylül'deki toplantısı sonrasında yapılan açıklamanın tonunun beklenenden daha 'sert' algılanması, riskli varlıklara olan risk iştahını görece geriletti. Bu ortamdan TL cinsi finansal varlık fiyatları da olumsuz etkilendi. Hisse senedi emeklilik yatırım fonları (EYF) yüzde -5,7 getiri ile ayın en çok değer kaybeden fon türü olurken, yabancı para cinsi varlıklara yatırım yapan EYF'ler ise değer kazandı. (Kamu dış borçlanma EYF'lerinin aylık getirisi yüzde 1.7 oldu.) Kamu iç borçlanma EYF'leri ve esnek EYF'ler ise ayı, neredeyse sıfır getiri ile kapattı. Yılbaşından bu yana baktığımızda ise hisse senedi EYF'leri yüzde 33,7 ile yatırımcısına en çok kazandıran fon türü olmaya devam etti. Getiri sıralamasında hisse senedi EYF'lerini, esnek-karma EYF'ler ve altın EYF'leri takip etti.

Doktorum

Groupama Sağlık poliçelerimizde yeni ve ücretsiz bir hizmet:

7/24 Doktorum

https://www.groupama.com.tr/7-24doktorum

0850 250 50 50 | www.groupama.com.tr

Groupama
Sigorta

Aksigorta'dan 86 milyon TL net kâr

Uğur Gülen

Aksigorta, 2017 yılının üçüncü çeyreğinde 1.7 milyar TL prim üreterek, 128 milyon teknik kâr ve 86 milyon TL net kâr elde etti. 2017'nin ilk 9 ayında geçen yılın aynı dönemine göre, prim üretiminde yüzde 27 büyüme gerçekleştiren Aksigorta Genel Müdürü Uğur Gülen, 2017'yi son derece olumlu bir görünümle tamamlayacaklarını öngördüklerini de belirterek, "2017, Aksigorta'nın ilk hamle yılıydı, 2018 ve sonrasında bu hamle çok hızlı bir şekilde devam edecek. Yeni yılda da portföyümüzü müşteri odaklı şekillendirmeyi sürdürecek, dijitalleşme ile verimliliğimizi artırarak değer yaratmayı hedefleyeceğiz" dedi.

Quick Sigorta Sivas'ta öğrencilerle buluştu

Levent Uluçeçen

Quick Sigorta, ilk büyük sosyal sorumluluk projesi kapsamında Quick Sigorta yöneticileri ve sigortacılık alanındaki uzmanları sigortacılık öğrencileriyle buluşturuyor. Panelde öğrencilere 'Sigortacılığın Önemi ve Kariyer Yolu' konulu sunumunu yapan Quick Sigorta CEO'su Levent Uluçeçen, "Sigortacılık çok önemli bir meslek; bunu biz fark ettiremiyoruz. Sadece sizde değil bizde de var. O çaresizlik bizde de var. Sigortacılığın önemini anlatıyoruz. Sigortacılık olmazsa sanayi olmaz, hiç kimse yatırım yapmaz" dedi.

Gürkale, Aksigorta'da Genel Müdür Yardımcısı

Aksigorta'da İnsan Kaynakları Genel Müdür Yardımcılığına, Ayşegül Gürkale getirildi. Marmara Üniversitesi İngilizce İktisat Bölümü mezunu olan Gürkale, 1 Ağustos 2017 tarihinde Aksigorta ailesine katıldı. İş hayatına Pamukbank T.A.Ş. bünyesinde Ticari Bankacılık Pazarlama Birimi'nde Yönetici Adayı olarak başlayan Gürkale, daha sonrasında Garanti Emeklilik ve Hayat'a katılıp, Ürün Geliştirme Yetkilisi, Bölgeler Performans Takip Yönetmeni, Planlama Yöneticisi ve Bölge Müdürü olarak görev yaptı.

Ayşegül Gürkale

BNP Paribas Cardif'ten 'Yıldız Kalpler' ile bilgisayar desteği

BNP Paribas Cardif Türkiye, Gümüş Sertifika'ya sahip olduğu IIP (İnsana Yatırım Yapanlar) programı kapsamında kurumsal sosyal sorumluluk projelerini yeniden şekillendirdi. Sosyal sorumluluk projelerini hayata geçirmek amacıyla gönüllü çalışanlar ile kurulan 'Yıldız Kalpler' ekibinin ilk projesi İstanbul Çeliktepe'de bulunan 'Cengizhan Anadolu Lisesi'nde bilgisayar sınıfını kurmak ve bilgisayarlarını teslim etmek oldu.

Anadolu Hayat Emeklilik'in teknik kârı yüzde 39 arttı

Uğur Erkan

Anadolu Hayat Emeklilik'in 2017 yılı 3'üncü çeyreğinde teknik karı geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 39 artışla 143,3 milyon TL tutarında gerçekleşti. 2017 yılı üçüncü çeyrek finansal sonuçlarını kamuoyuyla paylaşan şirket, üçüncü çeyrekte, geçen yılın ayın dönemine göre aktif büyüklüğünü yüzde 22, brüt karını ise yüzde 29 oranında artırdı. Anadolu Hayat Emeklilik Genel Müdürü M. Uğur Erkan, 2017 yılı üçüncü çeyreği finansal sonuçlarına ilişkin olarak yaptığı değerlendirmede; "Anadolu Hayat Emeklilik, 15 milyar TL'yi aşan hayat ve emeklilik varlığı ile uzun vadeli tasarruflara sektörünün en çok katkıda bulunan şirketi oldu. Şirketimiz güçlü ortaklık yapısı, sağlıklı mali bünyesi, sahip olduğu kurum kültürü ve öncü konumunun getirdiği sorumluluk bilinci ile sektör ve ülke ekonomisi için katma değer yaratmaya devam edecek" dedi.

Güneş Sigorta'dan tamamlayıcı Sağlık sigortası eğitimi

Güneş Sigorta, Marmara Bölge Müdürlüğüne bağlı acentelerine 27 Ekim Cuma günü 'Tamamlayıcı Sağlık ve Özel Sağlık Sigortaları' hakkında ürün ve satış eğitimi verdi. Sağlık Sigortaları Satış Müdürü Sayın Nihat Yavuz'un eğitmenliğini yaptığı ve Sağlık Sigortaları Satış Danışmanı Sayın Nurdan Gülyaz'ın eşlik ettiği organizasyona, yaklaşık 40 kişi katılım gösterdi. Bursa Ramada Otel'de düzenlenen eğitimde; Sağlık Sigortacılığının önümüzdeki dönemde kaydedeceği ilerleme ve Güneşim Tamamlayıcı Sağlık Sigortası'nın avantajları konularında bilgilendirme yapıldı.

Unico Sigorta, brokerleri ile Boğaz'da bir araya geldi

Cenk Tabakoğlu

Unico Sigorta'nın geçtiğimiz günlerde gerçekleştirdiği brokerler toplantısı, üst düzey yöneticilerin ve brokerlerin katılımı ile Radisson Blu Bosphorus Otel'de gerçekleşti. Toplantıya Unico Sigorta CEO'su Cenk Tabakoğlu ve yönetim kadrosu katılım sağladı. 2017 yılındaki büyüme rakamları, 2018 iş planları ve hedeflerinin konuşulduğu kokteylde Tabakoğlu, "Brokerlerimiz bizim için çok değerli, büyümek ve karlı işlere imza atabilmek için brokerlerimizin sesine kulak vereceğiz" dedi.

Bugün ile Yarının Arasında

Hayatın Tam Ortasında

Katılım Emeklilik ile
Bireysel Emeklilik Sistemi'ne faizsiz katılın,
bugün sahip olduğunuz refahı,
emeklilik döneminizde de yaşayın.

%25 DEVLET KATKISI

Katılım Emeklilik

0850 226 0 123
www.katilimemeklilik.com.tr
/katilimemeklilik /katilimemek

Katılım Cep
uygulamasını indirmek
için QR-Code'u okutun.

Nakliyat sigortası dış ticaret şirketleri için can simidi

Günümüzde, ekonomik ve politik risklerin artması nakliyat sigortalarını da önemli hale getirdi. Sigortasız olmak, olası bir riskin gerçekleşmesi halinde dış ticaretle uğraşan şirketlere büyük bir fatura çıkarırken, sigorta yaptıran kurumların ise kayıpları en aza iniyor.

HAYAT dışı (elementer) sektörde en önemli branşların başında 'nakliyat' geliyor. Söz konusu sigortanın toplam prim üretimi içindeki ağırlığı belki 'oto sigortaları' kadar olmasa bile, çok ciddi toplumsal ve ekonomik sorunlar içindeki ülkelerle sınırı olan aynı zamanda deniz aşırı ülkelere ihracat yapan Türkiye'de nakliyat çok önemli bir branş. Nakliyat sigortası, normalde bir malın taşıma aracı ile taşınması sırasında fiziken zarar görmesini teminat altına alan bir ürün. Sektörde söz konusu sigorta, değişik alt başlıklar altında isimlendiriliyor. Yaygın olarak kullanılan ismiyle 'Nakliyat Emtia Sigortası', taşınabilecek herhangi bir yükün, onu taşımaya uygun denizyolu, havayolu, karayolu ve demiryolu nakil vasıtalarından biriyle bir yerden başka bir yere taşınması esnasında uğrayabileceği hasar ve kayıpları poliçede belirlenmiş genel ve özel şartlar kapsamında güvence altına alan sigorta türü olarak tanımlanıyor. Uluslararası ve yurtiçi emtia nakliyatında 'nakliyat hasarları' nakliyat emtia poliçesi ile kazaları, hırsızlıkları, yükleme-boşaltma hasarlarını ve doğal afetleri güvence altına almayı amaçlıyor. 'Emtia Nakliyat Sigortası Genel Şartları' ilk kez, 1 Ocak 1953'de yürürlüğe girdi ve 2002 yılında da yeniden düzenlendi ve bugün de bu şartlar çerçevesinde poliçeler düzenleniyor.

Belirsizlikler sigortayı etkiliyor

Günümüzde, ekonomik ve politik riskler nakliyat sigortalarını çok yakından etkiliyor. Bu konuda görüşlerini açıklayan Güneş Sigorta Nakliyat Sigortaları Müdürü Özem Ece Gürbüzoğlu, ekonomik ve politik belirsizliklerin önce sektörel, sonra ülke ve ardından global ölçüde herkesi etkilediğini dile getirerek, "Bireysel ve/veya şirket bazında sahip olunan mal varlıklarının sigortası zaten kesinlikle olmalı. Ancak, ekonomik ve politik belirsizlikler nakliyat sigortalarını biraz daha fazla etkiliyor diyebilirim. Üretim ve ihracat bu dönemlerde doğrudan etkilendiği için nakliyat olmuyor" diye konuşuyor.

Ekonomik ve politik belirsizliklerin nakliyat sigortalarına etkisini değerlendiren Allianz Sigorta Genel Müdürü Arif Aytekin ise şu görüşleri dile getiriyor: "Nakliyat emtia sigortaları, ülkedeki po-

Allianz Sigorta Genel Müdürü Arif Aytekin:

Ekonomik ve politik risklerde sigorta güvence

Allianz Sigorta Genel Müdürü Arif Aytekin, Türkiye'nin Irak ve özellikle Kuzey Irak'la yaşadığı sorunların nakliyat sektörüne etkileri konusunda da şu değerlendirmede bulundu: "Sigortası olmayan bir dış ticaret işleminden bahsetmemiz mümkün değil. Dünya genelinde ve özellikle Ortadoğu'da yaşanan siyasi gerilim, uluslararası ticaretin en önemli risklerinin başında geliyor. Bu süreçlerde sigortasız olmak olası bir risk yaşanması durumunda firma için büyük bir maliyet kalemini ortaya çıkarırken; sigortalı olmak yaşanabilecek kayıpları en aza indirecektir. Yurtiçi taşımalarda da maliyetten dolayı sigorta yaptırmamak veya ihtiyaçtan daha sınırlı teminat ile nakliyat sigortası almak, herhangi bir hasarda karşılaşılabilecek olası kayıplar düşünüldüğünde kritik önem taşıyor kanaatindeyim."

Güneş Sigorta Nakliyat Sigortaları Müdürü Özem Ece Gürbüzoğlu:

Nakliyat sigortasız ticaret olmaz

Güneş Sigorta Nakliyat Sigortaları Müdürü Özem Ece Gürbüzoğlu, ülkelerarası yaşanan sorunlar veya yapılan işbirliklerinin nakliyat sigortalarını doğrudan etkilediğini vurguluyor. Sigortası olmayan firmaların, taşımalar sırasında meydana gelebilecek zararlarda, özellikle de böyle sıcak bir ortamda, son derece korumasız kalacağına dikkat çeken Gürbüzoğlu, "Ayrıca, firmalar yine ortam nedeniyle istedikleri zaman makul şartlarla teminat alamayabilirler. Buna karşın sigortalılar ise taşımalarını güvence altına almış olmanın güveni içinde olacaklar. Tüm taşımalar doğru şekilde ve zamanında sigortacıya bildirilerek, özellikle terör veya politik riskler teminat altına alınmaya çalışılırsa, riskler minimize edilmiş olur" diyor.

litik ve ekonomik gelişmelerle doğrudan etkileşim içinde. Özellikle dış ticaretin söz konusu gelişmelerden olumlu veya olumsuz şekilde etkilenmesi, nakliyat emtia sigortalarının performansını da şekillendiriyor. Belirsizlik dönemlerinde iş hacmi azalırken, gerek mevcut işleri koruma, gerekse potansiyel iş kazanımı açısından sektörde yaşanan rekabetin arttığını görüyoruz."

İhtiyacın doğru belirlenmesi önemli

Öte yandan şirketlerin, terör ve savaş gibi riskleri barındıran ve ekonomik ambargo uygulanan ülkelere teknik açıdan temkinli yaklaştığını hatırlatan Gulf Sigorta Yangın, Mühendislik ve Nakliyat Sigortaları Teknik Direktörü Anıl Özkaynak, ülke isminden bağımsız olarak ekonomik ve politik sorunlara sahip olan ülkeler arası ticaret yapılmasının iş adamları için zaten problem bir konu olduğunu belirterek, tüketicilere şu tavsiyelerde bulunuyor: "Sigorta teminatı sağlanabildiği sürece sigortalılar, ticaretin getirdiği müşteri ihtiyaçlarının iyi belirlenmesi gerekiyor. İhtiyaçlar doğru belirlenirse, zaten doğru sigorta ürünü de ortaya çıkabilecek. Bu nedenle genel olarak bütün sigortalıların talep ettikleri poliçeye konu sigorta tekliflerini iyice incelemelerini tavsiye ediyorum. Tekliflerin değerlendirilmesi sonucu hem sigortacı hem de sigortalı en yüksek faydayı sağlayacak."

Emtia nakliyat sigortasında bunları biliyor musunuz?

- Sigortalının kasti hareketlerinden meydana gelen zararlar, olağan akma, fire, aşınma veya yıpranmadan kaynaklanan hasarlar, malların kendi kusuru veya ambalaj yetersizliğinden kaynaklanan hasarlar karşılanmıyor.
- Savaş, grev, kargaşalık ve halk hareketleri gibi rizikoların ayrıca sigorta edilebiliyor.
- Emtia nakliyat sigortasında sigortalı, tedbirli davranmak ve naklettirdiği malların korunması için kendine düşen önlemleri almakla yükümlü.
- Ayrıca, taşınacak mallarla ilgili olarak sigortacıya verilecek bilgilerin, taşıma belgelerindeki bilgilerden farklı olmaması gerekiyor.

Gulf Sigorta Yangın, Mühendislik ve Nakliyat Sigortaları Teknik Direk. Anıl Özkaynak:

2018 nakliyat sigortacılığı açısından zor geçebilir

Gulf Sigorta Yangın, Mühendislik ve Nakliyat Sigortaları Teknik Direktörü Anıl Özkaynak, nakliyat sigortalarında 2018 yılı beklentileriyle ilgili olarak şunu söylüyor: "Ortadoğu krizleriyle birlikte düşüşe geçmeye başlayan branş, bölgede bir çok karışıklığın gölgesinde var olmaya çalışıyor. 2017 yılında artan ihracat rakamlarıyla birlikte ekonomik gelişmeler ile doğrudan etkileşim halinde olan nakliyat sigortalarında da büyüme öngörülmüştü. Buna ek olarak, nakliyat poliçeleri uluslararası ticarete konu poliçeler olduğundan ağırlıklı olarak döviz üzerinden hazırlanıyor. Bu nedenle kurlardaki artışlar, özellikle dövize endeksli poliçelerde primsel anlamda bir artışı da beraberinde getiriyor. Önümüzdeki yılın da nakliyat sigortacılığı açısından zor bir yıl olacağı öngörülüyor. Bu yıl, mal taşımalarındaki sınırlı büyüme verileri ile doğru orantılı olarak prim hacminin küçülmesi, artan hasar maliyetleri nedeniyle emtia sigortalarının kârlılığının da negatif yönde etkilenmesini beklemekteyiz."

MURAT GEYLANİ AKTAŞ
muratgaktas@finnet.gen.tr

Katılımcılar hisse fonlarda kazanıyor mu?

Hisse senetleri piyasası, Aralık 2016'den beri yükseliş trendinde bulunuyor. Yılbaşından bu yana bakıldığında, (31/10/2017) BİST 100'ün getirisi yüzde 41 seviyesinde. Bu dönemde hisse fonlar da getirileriyle göz kamaştırdı. Aşağıda fonların getirileri ve portföy büyüklükleri ile doluluk oranları yer alıyor.

Kod	Fon adı	Getiri (%)	Portföy toplamı(binTL)	Yılbaşı doluluk	31/10 doluluk	Fark
CHH	Cigna Finans Em. ve Hay. Bir. Hisse Sen. EYF	53,80	72,619	15,25	14,67	-0,58
AHB	Anadolu Hayat Em. Büy.Am.His.Sen.Beyaz	47,09	92,79	2,34	1,91	-0,43
AZH	Allianz Hayat ve Em.A.Ş. His. Sen. EYF	47,08	274,884	32,59	30,47	-2,12
AEB	AvivaSA Em. ve Hay. Büy. Am. Hisse Sen. Grup	44,68	96,011	21,37	17,95	-3,42
AG3	Anadolu Hayat Em. Grup Büy. Am.Hisse EYF	44,29	64,027	1,02	0,85	-0,17
ALH	Allianz Yaşam ve Em. Büy. Am.Hisse Sen. EYF	43,79	358,681	42,05	35,41	-6,64
GEG	Garanti Em. Hay. Hisse Senedi Grup EYF	43,58	63,119	0,26	0,18	-0,08
AH5	Anadolu Hayat Em. Büy. Am.Hisse EYF	42,94	566,835	5,51	5,12	-0,39
GEH	Garanti Em. Hay. Hisse Senedi EYF	42,31	249,31	0,18	0,16	-0,02
HES	Axa Hayat ve Em. Hisse Sen. EYF	42,15	37,041	0,16	0,17	0,01

Getiriler endeksin de üzerinde

Bu tabloya göre yılbaşından bugüne en yüksek getiriyi sağlayan fon yüzde 53,80 ile Cigna Finans Em. ve Hay.Bir.His.Sen.EYF olmuş. En yüksek getiri sıralamasında ilk 10'da yer alan fonlar BİST 100 Endeksi'nin bile üzerinde getiri sağlamış. Ancak son sütunda görüldüğü gibi piyasada yükseliş devam ettikçe katılımcılar hisse fonlardan çıkmaya başlamış. Katılımcı fondan çıkınca, bu yüksek getirilerden mahrum kalmış. Denilebilir ki yukarıdaki fonların portföyleri çok büyük değil, bütün piyasayı temsil etmez. O zaman, hisse senedine yatırım yapan en büyük portföyleri sıralayalım:

Kod	Fon adı	Getiri%	Portföy toplamı binTL	yılbaşıdoluluk	31/10doluluk	fark
AE	AvivaSA Em. ve Hay. Hisse Senedi EYF	39,93	1,006,398	16,01	15,79	-0,22
AH	Anadolu Hayat Em. Büy. Am.Hisse EYF	42,94	566,835	5,51	5,12	-0,39
AL	Allianz Yaşam ve Em. Koç İştirak Endeksi EYF	27,49	371,756	12,63	12,62	-0,01
AL	Allianz Yaşam ve Em. Büy. Am.Hisse Sen. EYF	43,79	358,681	42,05	35,41	-6,63
AZ	Allianz Hayat ve Em.A.Ş. His. Sen. EYF	47,08	274,884	32,59	30,47	-2,12
GE	Garanti Em. Hay. Hisse Senedi EYF	42,31	249,31	0,18	0,16	-0,02
VE	Vakıf Emek. ve Hay. Hisse Senedi EYF	38,09	239,447	50,72	34,18	-16,54
AB	Anadolu Hayat Em. Büy.Am.Yük.Ülk.Es. EYF	26,54	168,723	0,55	0,71	0,16
BP	BNP Paribas Cardif Em. Hisse Sen. EYF	37,21	159,626	18,01	14,76	-3,25
IE	NN Hay. Em. Hisse Senedi EYF	33,31	140,999	0,8	0,67	-0,13

En büyük hisse senedi fonu, 1 milyar TL'yi geçen portföy büyüklüğü ile Avivasa Em.ve Hay.His.Sen.EYF olmuş. Fon yılbaşından 31 Ekim'e kadar yüzde 39 getiri sağlamış. Onu en yakın takip eden fon, neredeyse yarısı büyüklüğünde olan Anadolu Hay. Em.Büy.Am.His.EYF. En büyük portföylerde de katılımcılar hisse fonlardan çıkmaya devam etmiş. Hatta Vakıf Em.ve Hay. His.Sen.EYF, yılbaşında yüzde 52,72 doluluk oranına sahip iken katılımcılar çıktıkça bu oran yüzde 34,18'e dek geri gelmiş. Bu da demektir ki, bu fonun katılımcıları hisse senedi piyasasındaki yükselişten yeteri kadar yararlanamamış.

Halbuki yılbaşından bu yana hisse senedi fonlarında en düşük getiri yüzde 28,59 olmuş, o da büyüyen ülkelere yatırım yapan Anadolu Hayat Em.Büy.Am.Yük.Ülk.Es. EYFonu. Yurtiçi piyasalara yatırım yapan emeklilik fonlarının tamamı yüzde 30'un üstünde getiri sağlamış.

Oynaklık korkutuyor

Hisse senedi yatırımları bireysel emeklilik sistemi içinde yüzde 12.6 oranına sahip. Her ne kadar Bireysel

Emeklilik Sistemi (BES), uzun vadeli yatırım olsa da aşırı oynaklık gösteren hisse senedi yatırımları BES katılımcılarını korkutuyor ve bu piyasalardan uzak tutuyor.

Böyle olunca hisse senedi fonları ne kadar iyi getiri sağlarsa sağlasın, katılımcıların çıkıştan faydalanma potansiyeli azalıyor. Tabi ki katılımcılar da fiyatları aşırı oynak varlıklar karşısında temkinli olmak zorunda, çünkü oluşacak zarar onların hanesine yazılacak. Ancak, bireysel emeklilik piyasası sermaye piyasaları tabanına yerleşen bir yapı. Katılımcıların bu piyasalarda fırsat sunan yatırım araçlarını tespit ve takip edebilmeleri için finansal okuryazarlıklarını geliştirmeleri ve piyasaları anlamaya çalışmaları hem kendi faydalarına olacak, hem de sistemin gelişmesine katkıda bulunacaktır.

Mobil Kaza Tutanağı

FOTOĞRAF **ÇEKİN**

KAZAYI **ANLATIN** (VİDEO/SESLİ/YAZILI)

KAZAYI **CANLANDIRIN**

İMZALAYIN **GÖNDERİN**

KOLAY

ÜCRETSİZ

RESMÎ

KÂĞIT YOK KALEM YOK FOTOKOPİ YOK TRAFİKTE BEKLEMEK YOK

Sadece **5 dakikada** kolayca tutanak doldurun; sigorta şirketinize anında bildirim sayesinde, işlemleriniz, **14 günde** değil **2 günde** sonuçlansın!

UYGULAMAYI İNDİRMEK İÇİN KODU OKUTUN

Sigorta Bilgi ve Gözetim Merkezi

sbm.org.tr

www.fonbul.com 31/10/2017 BES Fon Reyting Sonuçları

Borçlanma Araçları TR

AvivaSA Em. ve Hay. Borçl. Araç. EYF	★★
Anadolu Hayat Emek. Uzun Vadeli Borç.Araç.EYF	★★
Anadolu Hayat Em. Glr Am.Esnek.EYF	★★★
Garanti Em. Hay. Kamu Borç. Araç. EYF	★★
Allianz Hayat Em. Borç. Araç.EYF	★
NN Hay. Em. Kamu Borç.Araç. EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. Brç.Ar. EYF	★★
Aegon Emeklilik ve Hay. Std. EYF	★
Vakıf Emeklilik Stand. EYF	★★★
Groupama Em. Borç. Ar. EYF	★★
BNP Paribas Cardif Em. Kamu Brç. Ar. EYF	★
AvivaSA Em. ve Hay. Uz. Vadeli Borçlanma Araç. EYF	★★
Anadolu Hayat Emek. Uzun Vadeli Borç.Araç. Grup EYF	★★★
Anadolu Hayat Em. Grup Glr Am. Esnek EYF	★★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Muh. Değ. EYF	★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Borçlanma Araçları Grup EYF	★★★
Anadolu Hayat Emek. HSBC Portf. Borç.Ara. EYF	★
Garanti Em. Hay. Kamu Borç. Ara. Grup EYF	★★★
NN Hay. Em. Kamu Borçlanma Araçları Standart EYF	★★
Garanti Em. Hay. Uzun Vadeli Kamu Borç. Araç. EYF	★
Anadolu Hayat Em. Glr Am.Kamu Brç.Ar.Std.EYF	★★★
Allianz Hayat Em. Borç. Araç. Grup EYF	★★
Vakıf Emeklilik ve Hayat Bir. K.D.B.A Gr. EYF	★★★
Groupama Emek. Brç.Araçl. Gr. EYF	★★
BNP Paribas Cardif Em. Kam.Br.Ar. Grup EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. Brç.Ar.Grp. EYF	★★★
Fiba Em. ve Hay. Borç. Araç. EYF	★★
Cigna Finans Em. ve Hay. Kamu Borç. Araç. EYF	★★
Metlife Em. ve Hay. Kamu Borç. Araç. Stnd. EYF	★
MetLife Em. ve Hay. Kamu Bor.Araç. Gr. EYF	★★
Vakıf Emeklilik Kat. Stand. EYF	★★★
Ziraat Hayat ve Em. Katılım Standart EYF	★★★
Ziraat Hayat ve Em. Kamu Borçl.Ar. EYF	★
Anadolu Hayat Em. Özel Sek.Borç.Araç. EYF	★★★★
Cigna Finans Emeklilik ve Hay. Kamu Brç.Ar. Gr. EYF	★★★
Axa Hayat ve Em.Kamu Borç.Ar. Standart EYF	★★
Vakıf Em. ve Hay. İki. K.B.A. Gr. EYF	★★★★
Halk Hayat ve Em. Kamu Borç. Araç. Std.EYF	★
MetLife Em. ve Hay. Kat. Standart EYF	★★★★★
Garanti Em. Hay. Öz. Sek. Borç. EYF	★★★
Anadolu Hayat Em. Alter. Katkı EYF	★★★
Anadolu Hayat Em. Katkı EYF	★★★★
Aegon Emeklilik ve Hay. Katkı EYF	★★★
Allianz Hayat Em. Katkı EYF	★★★★
Axa Hayat ve Em. Katkı EYF	★★★★
BNP Paribas Cardif Em. Katkı EYF	★★★★
Cigna Finans Em. ve Hay. Katkı EYF	★★★★★
Groupama Em. Katkı EYF	★★★★
Halk Hayat ve Em. Katkı EYF	★★★★
Allianz Yaşam ve Em. Katkı EYF	★★★★
Ziraat Hayat ve Em. Katılım Katkı EYF	★★★★
Ziraat Hayat ve Em. Katkı EYF	★★★★
Bereket Em. ve Hay. Katılım Katkı EYF	★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Katkı EYF	★★★
Garanti Em. Hay. Katılım Katkı EYF	★★★★
Garanti Em. Hay. Katkı EYF	★★★★
NN Hay. Em. Katkı EYF	★★★★★
MetLife Em. ve Hay. Katkı EYF	★★★
Vakıf Em. ve Hay. Katılım Katkı EYF	★★★
Vakıf Em. ve Hay. Katkı EYF	★★★★
Bereket Em. ve Hay. Katılım Standart EYF	★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Standart EYF	★★
Fiba Em. ve Hay. Oyak Portföy Standart EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. Standart EYF	★★★★★
Allianz Hayat Em. Standart EYF	★★★★★
BNP Paribas Cardif Em. Stand. EYF	★★★
Cigna Finans Em. ve Hay. Standart EYF	★★★★★
Ziraat Hayat ve Em. Standard EYF	★★★
Halk Hayat ve Em. Katılım Stand. EYF	★★★
Garanti Em. Hay. Katılım Standart EYF	★★
AvivaSA Em. ve Hay. Özel Sek. Borç. Araç. EYF	★★★★
Axa Hayat ve Em. Katılım Katkı EYF	★★★★
Halk Hayat ve Em. Katılım Katkı EYF	★★★★★
Fiba Em. ve Hay. Stand. EYF	★★★
Fiba Em. ve Hay. Katkı EYF	★★★★
MetLife Em. ve Hay. Kat. Katkı EYF	★★★
Katılım Em. ve Hay. A.fi. Denge. Kat. Değ. EYF	★★★★★
Katılım Em. ve Hay. Kat. Std EYF	★★★
Katılım Em. ve Hay. Kat. Katkı EYF	★★★

Borçlanma Araçları YB

Anadolu Hayat Em. Glr Am.Bir.Kam.Dı.Bor.Ar. EYF	★★★
Anadolu Hayat Em. Glr Am.İki.Kam.Dı.Bor.Ar. EYF	★★★★
Garanti Em. Hay. Kamu Dış Brç.Araç. EYF	★
Allianz Hayat Em. İkinci Kamu Dış Brç.A. EYF	★★★
Allianz Hayat Em. Bir. Kamu Dış Brç.Ar.EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. Bir.Kam.Dış.Brç.Ar.EYF	★
Vakıf Em. ve Hay. K.D.B.A. EYF	★★
Groupama Em. Kamu Dış Brç.Ar. EYF	★★★★
BNP Paribas Cardif Em. Bir.Kam.Dış.Borç.Arç. EYF	★★★
BNP Paribas Cardif Em. İki. Kam. Dış. Bor. Arç. EYF	★★
AvivaSA Em. ve Hay. Kamu Dış Borç.Araç. EYF	★★★★
Allianz Yaşam ve Em. İkin.Esnek Grup EYF	★★
Anadolu Hayat Em. Grup Glr Am.Kar.Brç.Ar.EYF	★★★
Garanti Em. Hay. Kamu Dış Borç. Ar. Grup EYF	★★
AvivaSA Em. ve Hay. Uz. Vad. Kamu Dış Borç.Ar. EYF	★★★★★
Allianz Yaşam ve Em. 2.K.D.B.Ar. EYF	★★★★
Allianz Hayat Em. Kamu Dış Borç.Araç. Gr. EYF	★★
Groupama Em. Kamu Dış Borç.Ar. Gr. EYF	★★★★★
Fiba Em. ve Hay. Kamu Dış.Borç. Araç. EYF	★★★
Fiba Em. ve Hay. Oyak Port. Kam.Dış.Bor. Ar. EYF	★★★★
MetLife Em. ve Hay. Kamu Dış Borç.Araç. EYF	★★★
Ziraat Hayat ve Em. Kamu Dış Borç. Ar. EYF	★★★
Axa Hayat ve Em. Kamu Dış Borç. Araç.EYF	★★★★
Halk Hayat ve Em. Kamu Dış Borçl. Araç. EYF	★★★

Emtia

Anadolu Hayat Em. Altın EYF	★★★
BNP Paribas Cardif Em. Altın EYF	★★★
Bereket Em. ve Hay. Altın Katılım EYF	★★★★★
Allianz Yaşam ve Em. Altın EYF	★★★★
Allianz Hayat Em. Altın EYF	★★
AvivaSA Em. ve Hay. Altın EYF	★★★★
Groupama Em. Altın EYF	★★★★
Garanti Em. Hay. Altın EYF	★
Vakıf Emek. ve Hay. Altın Kat. EYF	★★★
Axa Hayat ve Em. Altın Kat. EYF	★★
Ziraat Hayat ve Em. Altın Katılım EYF	★★
Katılım Em. ve Hay. Altın Kat. EYF	★★★

Esnek

AvivaSA Em. ve Hay. Din. Değ. EYF	★★
AvivaSA Em. ve Hay. Birinci Değ. EYF	★★★★★
Anadolu Hayat Em. Büy. Am.Esnek EYF	★★★★★
Anadolu Hayat Em. Büyü. Ama. İki. Es. EYF	★★★★★
Anadolu Hayat Em. Esnek EYF	★★
Garanti Em. Hay. Dengeli Değişken EYF	★★★
Allianz Hayat Em. Karma EYF	★★★★★
Allianz Hayat Em. Den. Değ. EYF	★★★★
NN Hayat ve Emek. Değişken EYF	★★★★
NN Hay. Em. Karma EYF	★★★★
Allianz Yaşam ve Em. Deng. Değ. EYF	★★
Vakıf Emeklilik Bir. Değ. EYF	★★★★
Aegon Emeklilik ve Hay. Karma EYF	★★★
Vakıf Em. ve Hay. Din. Değ. EYF	★★★★
Groupama Em. Değ. Deng. EYF	★★★★
Bnp Paribas Cardif Em. Bir. Değ. EYF	★★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Karma EYF	★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Agr. Değ. EYF	★★★
Allianz Yaşam ve Em. Deng. Değ. Grup EYF	★★★★
NN Hay. Em. Dengeli Değişken EYF	★★★
Garanti Em. Hay. Temkinli Değ. EYF	★★
Garanti Em. Hay. Dengeli Değişken Gr. EYF	★★★
Allianz Hayat Em. Değ. Gr. EYF	★★★
Vakıf Em. ve Hay. Din. Değ. Gr. EYF	★★★★
Groupama Em. Değ. Den. Gr. EYF	★★★★
NN Hay. Em. Dinamik Değişken EYF	★★★
Fiba Em. ve Hay. İkinci Değ. EYF	★★★★
Cigna Finans Em. ve Hay. Bir. Değ. EYF	★★
Cigna Finans Em.ve Hay. İkinci Değ. EYF	★★★★★
Fiba Em. ve Hay. Oyak Port. Değ. EYF	★
Garanti Em. Hay. Kat. Din. Değ. EYF	★★
MetLife Em. ve Hay. Deng. Değ. EYF	★★★
MetLife Em. ve Hay. Deng. Değ. Gr. EYF	★★★
Vakıf Em. ve Hay. Kat. Din. Değ. Grup EYF	★
Anadolu Hayat Em. Kat. Std. EYF	★
Allianz Yaşam ve Em. Din. Değ. EYF	★★★
Garanti Em. Hay. Std.EYF	★
Garanti Em. Hay. Din. Değ. EYF	★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Karma Grup EYF	★★★
Vakıf Em. ve Hay. Kat. Dengeli Değ. EYF	★
Ziraat Hayat ve Em. Değ.EYF	★★★
Allianz Yaşam ve Em. Din. Değ. EYF	★★★★
Allianz Yaşam ve Em. Atak Değ. Grup EYF	★★★★★
Allianz Yaşam ve Em. Temk. Değ. Grup EYF	★
Anadolu Hayat Em. Dinamik Esnek EYF	★★★★
Cigna Finans Em. ve Hay. Bir. Değ. Gr. EYF	★★
Axa Hayat ve Emek. Değ. EYF	★★★★
Vakıf Em. ve Hay. Değ. Gr. EYF	★★★
Vakıf Em. ve Hay.Katılım Değişken Gr. EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. Temk. Değ. EYF	★
AvivaSA Em. ve Hay. Dengeli Değişken EYF	★★
Bereket Em. ve Hay. Büyüme Katılım Değ. EYF	★★★
Bereket Em. ve Hay. Kat. Değ. Gr. EYF	★★★
Bereket Em. ve Hay. Muh. Kat. Değ. EYF	★★★
Halk Hayat ve Em. Dinamik Değişken EYF	★★★
BNP Paribas Cardif Em. İkinci Değişken EYF	★★
BNP Paribas Cardif Em. Değ. Grup EYF	★★★★★
Groupama Em. Standard EYF	★
Halk Hayat ve Em. Katılım Din. Değ. EYF	★★
Axa Hayat ve Emek. Kat. Değ. EYF	★★
Fiba Em. ve Hay. Bir. Değ. EYF	★★
Fiba Em. ve Hay. Değ. Gr. EYF	★★★
Katılım Em. ve Hay. Kat. Değ. Grup EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. Emek. Unil. Deng. Değ. Gr. EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. Unil. Din. Değ. Gr. EYF	★★★★★
Allianz Hayat Em. Din. Değ. EYF	★★★
Allianz Yaşam ve Emek. 2035 Hedef Fon Sepeti EYF	★★★★
Fiba Em. ve Hay. Atlas Port. Değ. EYF	★★★
Allianz Yaşam ve Em. Ata Fin. Deng. Değ. Gr. EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. Ata Fin. Din. Değ. Gr. EYF	★★★★
Ziraat Hayat ve Em. Katılım Değişken EYF	★★
Katılım Em. ve Hay. Agr. Kat. Değ. (Döviz) EYF	★★★★
Vakıf Em. Pera 3 Grup Değiflken EYF	★★★
Vakıf Em. Pera 2 Grup Değişken EYF	★★★
Vakıf Em. Pera 1 Grup Değişken EYF	★★★

Hisse

AvivaSA Em. ve Hay. Hisse Senedi EYF	★★★
Anadolu Hayat Em. Büy. Am.Hisse EYF	★★★★
Garanti Em. Hay. Hisse Senedi EYF	★★★
Allianz Hayat ve Em.A.fi. His. Sen. EYF	★★★★
NN Hay. Em. Hisse Senedi EYF	★
Allianz Yaşam ve Em. Hisse Sen. EYF	★★★★★
Allianz Yaşam ve Em. İkinci Esnek EYF	★★★★
Vakıf Emek. ve Hay. Hisse Senedi EYF	★★
Aegon Emeklilik ve Hay. Hisse Senedi EYF	★★
Groupama Em. Hisse Sen. EYF	★★★
BNP Paribas Cardif Em. Hisse Sen. EYF	★★★
Anadolu Hayat Em. Grup Büy. Am.Hisse EYF	★★★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Büy. Am. Hisse Sen. Grup EYF	★★★★
Anadolu Hayat Em. Büy.Am.His.Sen.Beyaz EYF	★★★★
Anadolu Hayat Em. İş Bankası İştirak Endeksi EYF	★★★
AvivaSA Em. ve Hay. Tem. Ödeyen fiir. Hisse Sen. EYF	★★★
Groupama Em. Hisse Sen. Gr. EYF	★★★
Fiba Em. ve Hay. Oyak Port. His. Sen. EYF	★★
Cigna Finans Em. ve Hay. Bir. Hisse Sen. EYF	★★★★★
MetLife Em. ve Hay. Hisse Senedi EYF	★★★
Anadolu Hayat Em. Büy.Am.Yük.Ülk.Es. EYF	★★★
Garanti Em. Hay. Sürdürülebilirlik Hisse Senedi EYF	★★★
Ziraat Hayat ve Em. Hisse Sen.EYF	★★★★
Garanti Em. Hay. Hisse Senedi Grup EYF	★★★
Axa Hayat ve Em. Hisse Sen. EYF	★★★★
Allianz Yaşam ve Em. Koç İştirak Endeksi EYF	★★
Allianz Yaşam ve Em. BIST Temettü Endeksi EYF	★★
Bereket Em. ve Hay. Kat. His. Sen. EYF	★
Halk Hayat ve Em. Hisse Senedi EYF	★★
AvivaSA Em. ve Hay. Bric Ülkeleri Yab. Değ. EYF	★★★
Halk Hayat ve Em. Katılım Hisse Sen. EYF	★★
Katılım Em. ve Hay. Kat. Hisse Senedi EYF	★

Para Piyasası

Avivasa Em. Ve Hay. Birinci Para Piy. EYF	★★★★
Anadolu Hayat Em. Par.P.Lik. Es. EYF	★★★
Garanti Em. Hay. Para Piyasası EYF	★★★
Allianz Hayat Em. Para Piy. EYF	★★★
Allianz Hayat Em. Emanet Para Piy. EYF	★★
NN Hay. Em. Para Piyasası EYF	★★★
Allianz Yaşam ve Em. Para Piy. EYF	★★★★
Aegon Emeklilik ve Hay. Para Piy. EYF	★
Vakıf Em. ve Hay. Para Piyasası EYF	★★★★
BNP Paribas Cardif Em. Bir. Para Piy. EYF	★★★★★
BNP Paribas Cardif Em. Emanet Para Piy. EYF	★
Groupama Emek. Para Piyasası EYF	★★★
Avivasa Em. Ve Hay. İkinci Para Piyasası EYF	★★★★
Allianz Yaşam ve Em. Emanet Para Piy. EYF	★★
Vakıf Em. ve Hay. Para Piyasası Gr. EYF	★★★★
Cigna Finans Em. ve Hay. Para Piy. EYF	★★
MetLife Em. ve Hay. Para Piy. EYF	★★
Ziraat Hayat ve Em. Para Piyasası EYF	★★★★★
Axa Hayat ve Em. Para Piy. EYF	★★★
Halk Hayat ve Em. Para Piy. EYF	★★★
Halk Hayat ve Em. Emanet Para Piyasası EYF	★★
Fiba Em. ve Hay. Para Piy. EYF	★★★

* Hesaplama ayında yeni arz edilen fonlar, son hesaplama tarihi itibarıyla, reyting hesaplaması için yeterli veriye sahip olmayan genç fonlar ile hesaplama ayında kapanan / devrolunan fonlar için hesaplama yapılmamaktadır. Ayrıca, fon türü değişen fonların önceki aylara ait reyting verileri tabloda gösterilmemektedir.

TURBO JET
5 SANİYEDE HASAR ÖDEME

0850 724 0850
www.anadolusigorta.com.tr

Turbo Jet'le küçük hasarların ödemesi hasar ihbarından 5 saniye sonra cebinizde. Hasar ihbarınızı telefonunuzdan Sigortam Cepte'ye girin, 1.000 TL'nin altındaki hasar ödemeleri başka ihbar ve başvuruya gerek kalmadan hemen hesabınıza yatsın.*
Detaylı bilgi için: www.anadolusigorta.com.tr

*Turbo Jet 5 saniyede hasar ödemesi konut sigortası kapsamında cam, elektronik cihaz ve makine kırılması hasarları için belirli koşulları sağlayan küçük hasar ödemelerinde geçerlidir.

ANADOLU SİGORTA
Kaybetmek yok.

Türkiye İş Bankası kuruluşudur.
TÜRKİYE İŞ BANKASI

ALLIANZ'A BİRİ BÜYÜK, SEKİZ KRİSTAL ELMA

"Allianz Seninle" kampanyamızla, reklam dünyasının en büyük ödüllerinden sayılan Kristal Elma yarışmasında, biri "Büyük Ödül" olmak üzere toplamda 8 Kristal Elma kazandık, ödüllere damgamızı vurduk.

allianz.com.tr | 0850 399 99 99

Allianz'ım Mobil Uygulama

Google Play İLE İNDİR | App Store'dan İndirin

Allianz